



【正社員／英語 or 中国語】投資用不動産会社で仕入販売営業のお仕事：年間休日126日
@東京

新築商業ビルを多数手掛けている増収増益中の不動産会社で仕入販売営業のお仕事です！

Job Information

Recruiter

VUCAadapt Co., Ltd.

Job ID

1584210

Industry

Real Estate Brokerage, Management

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Salary

5 million yen ~ 10 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours

09:30~18:15 (所定労働時間7時間45分)

Holidays

年間休日：126日 (完全週休二日制、土、日、祝)

Refreshed

April 25th, 2026 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Fluent (Amount Used: English usage about 25%)

Minimum Japanese Level

Fluent

Other Language

Chinese (Mandarin) - Fluent

中国語：広東語、台湾語もOK

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description**【職務内容】**

・ 投資用不動産会社で開発用地の仕入れ、開発物件の販売をご担当頂きます。

【一日の仕事の流れ（例）】

- ・ 9:30～12:00メールチェック、仲介業者との打ち合わせ
- ・ 12:00～13:00昼休憩
- ・ 13:00～15:00仲介会社及び仕入先への営業訪問
- ・ 15:00～16:00仕入検討案件を建設事業本部と打ち合わせ
- ・ 16:00～17:00売買契約書作成
- ・ 17:00～19:30進捗状況の社内共有、物件の概要書作成

※法定による業務内容の変更の範囲の明示：将来的に業務内容が変更される場合があります。詳細は面談時にお伝えします。

Required Skills**【必須条件】**

- ・ N1レベルの日本語力
- ・ ビジネスレベルの英語力 or 中国語力（どちらかで構いません）
- ・ 不動産業界で不動産の仕入、テナントづけ、販売といった実務経験のある方

・ もしくは住宅業界で戸建て販売経験のある方

【歓迎条件】

- ・ 投資用の収益商業ビルの仕入、販売営業経験
-

Company Description