



外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら  
-グローバルリーフ-

英語 / 海外事業責任者 (インドネシアを中心としたAPAC地域戦略) 【SaaS業界のスタートアップ企業】

APAC地域における事業拡大の中心として活躍できる機会がございます。

## Job Information

### Recruiter

Global Leaf

### Job ID

1584180

### Industry

System Integration

### Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

### Non-Japanese Ratio

(Almost) All Japanese

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

### Salary

7 million yen ~ 16 million yen

### Hourly Rate

想定年収：700万円～1,600万円 ※時間外手当は時間外労働の有無に関わらず、45時間分の時間外手当として支給します。

### Work Hours

フレックスタイム制 (コアタイムなし)

### Holidays

■週休2日制 (土・日) ■祝祭日 ■年末年始休暇 ■夏季休暇 ■年次有給休暇 他 ※年間休日：124日

### Refreshed

June 5th, 2026 01:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 1 year

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 10%)

### Minimum Japanese Level

Fluent

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

**【業務内容】****■APAC地域戦略の立案・実行**

インドネシアを中心に、APAC地域全体に向けたビジネス戦略を策定し、各国市場に合わせたアプローチで事業を推進します。

**■地域本社の役割**

インドネシアをAPAC地域本社として位置づけ、事業運営、リソース配分、戦略的意思決定をリードします。

**■P/L責任**

APAC地域全体の損益管理を行い、収益性の向上を目指して事業運営を監督します。

**■営業活動・マーケティングの推進**

各国市場における営業戦略やマーケティング活動を推進し、ブランド認知度を高め、売上拡大を図ります。

**■新規市場開拓**

APAC地域の新規市場進出戦略を立案し、現地ニーズに合わせた製品・サービスを展開します。

**■現地チームのマネジメント**

インドネシアおよびAPAC地域における営業、マーケティング、カスタマーサポートチームのリーダーシップを発揮します。

**■事業運営の調整**

事業運営が効率的に進むようリソース調整を行い、各国市場間での調整を行います。

**■パートナーシップ構築**

現地企業やパートナーとの協力関係を築き、事業拡大を加速させます

**■事業成果の分析とレポート**

売上、成長率、顧客獲得などのKPIを追跡し、日本本社のマネジメントへ進捗を報告します。

**■法規制・文化の理解**

各国の法規制や文化を理解し、適切な事業運営を行います。

**【仕事のやりがい】****■APAC地域における事業拡大の中心として活躍できる機会**

■インドネシアを中心に、APAC市場全体の戦略的な事業運営をリードし、事業成長を加速させる役割を担います。

■地域本社としての機能を果たし、APAC全体での事業成功に直接貢献できるポジションです。

■グローバルチームと協力し、革新的なテクノロジーをAPAC市場に展開する仕事

■多様な文化や市場と関わる中で、グローバルビジネスの最前線を体感できるやりがいがあります。

■高度なリーダーシップスキルを活かし、成長を加速させるチャンス

■P/L責任を持ちながら、経営的な視点で事業を推進する経験を通じて、責任者としてさらに成長できる環境です。

---

**Required Skills****【必須スキル/経験】**

■IT業界（特にSaaS、B2Bソフトウェア、テクノロジー関連）での7年以上のビジネス開発経験

■戦略的思考力、事業運営能力、P/L管理経験

■高いリーダーシップ能力とチームマネジメント経験

■営業戦略、マーケティング戦略、パートナーシップ構築の実績

■分析力とデータに基づいた意思決定能力

■複数の国市場での同時進行プロジェクト管理能力

■IT技術に関する基本的な理解と知識

■英語：ビジネスレベル

■日本語：ネイティブレベル

**【歓迎スキル/経験】**

■APAC地域（特にインドネシア市場）における事業展開経験

■APAC地域の法規制や業界動向に関する深い理解

■複数国間での事業運営調整の経験

■異文化でのチームマネジメント経験

---

**Company Description**