



## 企画営業（法人向け） / Project Manager, Account Executive

「好き」を形に。ヒット商品を生み出す企画営業。

### Job Information

**Recruiter**

Talent Fit Japan, Inc.

**Job ID**

1584161

**Industry**

Advertising, PR

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

**Salary**

4 million yen ~ 6.5 million yen

**Work Hours**

9:30 ~ 18:30（休憩1時間）/※プロジェクトの進捗により時間外勤務が発生する場合があります。

**Holidays**

完全週休2日制（土・日）/祝日/夏季休暇/年末年始休暇/慶弔休暇/有給休暇（取得を推奨しています）

**Refreshed**

March 27th, 2026 12:38

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

None

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

当社は、世界的なスポーツの祭典や大型音楽フェス、国民的人気アニメなどの公式グッズ、および大手企業のノベルティを企画・制作している専門集団です。あなたにお任せするのは、クライアントの想いを「形（プロダクト）」にし、市場へと送り出すまでをリードする企画営業職です。

1.ヒアリング・企画：クライアント（広告代理店、コンテンツホルダー等）の要望を深く理解し、予算に合わせたアイテムを提案。

2.デザイン・試作ディレクション：デザイナーや提携工場と連携し、サンプルを作成。クオリティを徹底追求します。

3.製造管理・納品：コスト、納期、品質をコントロール。完成した製品がイベント会場や店頭に並ぶ瞬間は、格別の達成感があります。

---

## Required Skills

【必須条件】

法人営業経験 1 年以上、（企画、提案、製造まで一通りのご経験がある方歓迎）

---

## Company Description