企画営業（法人向け） / Project Manager, Account Executive

「好き」を形に。ヒット商品を生み出す企画営業。

Job Information

Recruiter
Talent Fit Japan, Inc.

Job ID
1584161

Industry
Advertising, PR

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Salary
4 million yen ~ 6.5 million yen

Work Hours
9:30 〜 18:30（休憩1時間）/※プロジェクトの進捗により時間外勤務が発生する場合があります。

Holidays
完全週休2日制（土・日）/祝日/夏季休暇/年末年始休暇/慶弔休暇/有給休暇（取得を推奨しています）

Refreshed
October 23rd, 2026 03:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
None

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

当社は、世界的なスポーツの祭典や大型音楽フェス、国民的人気アニメなどの公式グッズ、および大手企業のノベルティを企画・制作している専門集団です。 あなたにお任せするのは、クライアントの想いを「形（プロダクト）」にし、市場へと送り出すまでをリードする企画営業職です。

1.ヒアリング・企画： クライアント（広告代理店、コンテンツホルダー等）の要望を深く理解し、予算に合わせたアイテムを提案。

2.デザイン・試作ディレクション： デザイナーや提携工場と連携し、サンプルを作成。クオリティを徹底追求します。

3.製造管理・納品： コスト、納期、品質をコントロール。完成した製品がイベント会場や店頭に並ぶ瞬間は、格別の達成感があります。

Required Skills

【必須条件】

法人営業経験 1 年以上、（ 企画、提案、製造まで一通りのご経験がある方歓迎 ）

Company Description