【海外法人営業】未経験OK！英語力を活かして海外営業に挑戦◆海外売上85%超/専門性の高い“はんだ”を1から学べる研修有

✓海外出張年3～4回 ✓世界に自社工場あり ✓はんだ接合技術で世界をリード

Job Information

Hiring Company
KOKI Company Limited

Job ID
1584115

Division
海外営業部

Industry
Chemical, Raw Materials

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Adachi-ku

Train Description
Joban Line 3 (Sendai-Haranomachi-Iwaki-Mito-Ueno), Kitasenju Station

Salary
3.5 million yen ~ 5 million yen

Work Hours
09:00 ~ 17:30

Holidays
完全週休2日制（土日祝）

Refreshed
November 19th, 2026 11:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Entry Level

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Technical/Vocational College

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- 海外法人向けに技術支援や営業活動を担当、未経験から海外営業に挑戦できる
- グローバル拠点や大手企業との商談経験を通じ、経営視点を持つ人材に成長可能
- 年3～4回の海外出張や英語を活かしたコミュニケーションで国際ビジネス経験を獲得
- 残業月10時間以下、年間休日123日、研修期間中の寮・社宅完備で安心勤務

【業務内容】
当社の海外営業担当として、現地の営業チームと連携・協働した既存顧客へ技術支援を実施。
各種サービスの提供並びに新規顧客開拓活動をお任せします。代理店へ技術面でのサポートが中心となります。

- 海外支店、代理店とのメール電話でのフォロー
- 対面・WEBでの販促活動、現地営業チームの管理、販促指導、技術サポート等
  ※海外出張は年3～4回程

■配属先情報：
海外営業部（現在は3名体制で担当）★業界、海外営業未経験の中途入社者が活躍中！
＜担当エリアの一例＞アメリカ/中南米/中東/東南アジア

■担当顧客：
海外の産業機械や自動車等のメーカー

■育成：
はんだという特殊な製品のため、育成期間を長く設定。
工場での技術研修（１年程度）後、本社での貿易実務研修など、基礎知識の習得後、1～1.5年目を目途に海外営業部にて
OJTを中心にスキル向上をサポートします。

■魅力：
経営のすぐそばで、会社を動かすリアルを学べます。
社長直下のポジションの為、経営陣との距離が近く、戦略立案から実行まで経験を積むことが可能。
入社5年程度で経営視点を持つ人材へと成長できる環境があります
将来事業を牽引するリーダーや管理職としての活躍を目指すことが可能。
大手有名企業との取引の交渉、商談の機会がありグローバルビジネスの最前線での営業経験を積んでいくことができます。
★当社製品の魅力：https://youtube.com/shorts/d1lPaDzFU6g?feature=share
★海外営業部仕事とやりがい：https://youtube.com/shorts/fkyRBs2tRLE?feature=share

■社内の雰囲気について：
社員のワークライフバランスを重視し、積極的な残業低減を目指し、平均残業時間は月10hを下回る程度です。
他にも毎週水曜日はノー残業デーを設けるなどの取り組みを実施中です。産休・育休制度を利用する社員も多く、再雇用制度もございます。
2～3年に1回ほど自由参加での社員旅行やバーベキュー大会等の社内イベントを通じ社員間の交流を図り、良好な関係性の形成に取り組んでいます。
また、社員のエンゲージメントの向上を目指したインナーブランデイングを重視し、社内ポータルを整備しています。社内の様々な出来事、連絡・案内事項、気になるトピックスなど、毎月新鮮な社内情報を手軽に入手ができ、常に組織全体の情報の共有、コミュニケーションの質の向上に努めています。
社員の育成の機会として、豊富なe-learningカリキュラムを用意しております。担当業務に必要、あるいは個人で学習したいカリキュラムを選択することも可能です。

■企業の特色：
商品性能・品質、技術開発力、お客様対応力で優れた市場評価と信頼のブランドを確立している企業です。
グローバル展開に力を入れており、世界主要地域への生産・販売拠点の拡充を進めています。電子・電機業界の発展とともに成長し財務・収益面においても大変優良な業績を長く維持しています。

■当社の強み：
＜顧客へのサポート体制の充実＞
製品不具合が発生した場合、基板、工程、はんだ、など複数考えられる原因の調査、報告によるサポート体制が充実している点から、顧客からの安心感と信頼を獲得しています。高い付加価値を提供することで、価格競争に追随するのではなく、高単価、高利益率をキープしています。
＜安定した品質＞
業界では主流となっているクリームはんだにおいて、輸送時の品質変化を最小限にとどめる独自のノウハウにより、「弘輝社の製品は品質が安定している」と高く評価されています。

（従事すべき業務の変更の範囲：当社業務全般）

【雇用形態】
正社員
※試用期間あり、3ヶ月。半年～1年程度の埼玉での技術研修あり。
※技術研修時に工場（埼玉県比企郡）近隣への転居を希望される場合、会社で住居を準備します。

【給与】
想定年収：370万円～500万円（月給制）
月給：￥241,300～￥318,700（基本給：￥231,300～￥308,700、固定残業代：￥10,000～を含む/月）
※残業代は1分単位で支給。

＜モデル年収＞
31歳、入社3年：年収480万円
35歳、入社6年(主任)：年収600万円 ※主任に昇格し手当支給を含んだ場合

■賞与実績：年2回 (想定3.8ヵ月分)

【就業時間】

固定時間制：09:00 ~ 17:30
■1日あたり所定労働時間：07時間30分、休憩：60分
■残業：あり（固定残業代の相当時間：4.0時間/月）　※水曜日はノー残業デーです。

【勤務地】
東京本社：東京都足立区千住旭町32-1

（就業場所の変更の範囲：全ての当社拠点　※市況により海外駐在の可能性もあります。）
■アクセス：JR 常磐線 北千住駅 徒歩7分
■喫煙環境：屋内禁煙（屋内喫煙可能場所あり）

（1年目研修時）
東松山テクノセンター：埼玉県比企郡滑川町都25-33
■アクセス：東武東上線森林公園駅 徒歩15分
■喫煙環境：屋内禁煙（屋内喫煙可能場所あり）

■転勤：記載拠点以外の転勤は当面なし

【休日休暇】

- 年間休日123日
- 完全週休二日制（土日祝）
- 年末年始7日
- 誕生日休暇1日
- 慶弔休暇
- 有給休暇：有（10 ~ 20日）※入社3か月経過後支給、入社月により変動有

【待遇・福利厚生】

- 通勤手当（会社規定に基づき支給）
- 残業手当（固定残業代制 超過分別途支給）
- 社会保険（健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険）
- 寮・社宅：有
  ※入社1年目の技術研修時、東松山テクノセンター近辺のアパートを会社が準備します。家賃全額(5 ~ 6万)会社負担。
- 退職金：有
- 再雇用制度
- がん保険
- 誕生日休暇取得時には祝い金支給
- 福利厚生倶楽部加入
- 健保保養所

Required Skills

【必須要件】

- ビジネス英語力（英会話力を重視します）

【歓迎要件】

- 営業や顧客折衝経験者

【選考について】

- 1次WEB → WEB適性検査 → 2次対面&筆記試験 → 内定
  ※遠方の方は2次対面を変更する可能性有り。
  　選考状況により、2次の後、内定前に社長面接を入れさせていただく事があります。

Company Description