



【法人営業担当/機能添加剤グループ】創業120年超の老舗原料専門商社 ◆ 土日祝休み・残業10時間程度

創業120年で培ったノウハウと顧客を活かして提案営業

## Job Information

### Hiring Company

KANEDA Co., Ltd

### Job ID

1584099

### Division

総合職 / 化学品資材部

### Industry

Specialized Import, Export

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

### Train Description

Ginza Line, Nihonbashi Station

### Salary

4.5 million yen ~ 5.5 million yen

### Work Hours

9:00~17:30(休憩 12:00~13:00)※残業 必要に応じて有り

### Refreshed

June 4th, 2026 14:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 3 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Daily Conversation

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

### 【業務・職務内容】

- 国内外既存ユーザーへの営業活動
- 国内外既存仕入先、新規仕入先への営業活動
- 新規商品の開発

- ・その他、営業・販売活動に関わる業務全般

#### ■当社の特徴：

創業110年以上の歴史を誇り、食品油糧・化粧品・医薬品・化学品・エアゾール・塗料・コーティングインキ・燃料・潤滑油・包装物流資材・流動パラフィン等、原料を扱う専門商社として発展してきました。

日本を代表する企業をはじめ、1,500社以上の顧客と取引をしており、長期に渡り信頼関係を築いてきました。

一方、商社ながら製菓製パン分野では自社テストキッチンを完備し新製品開発に携わり顧客への提案も行っています。

又、医薬品・化粧品分野ではGMP認証を取得した自社設備を有し、医薬品製造認可を受けた独自商品の販売も行っています。

#### 【休日・休暇】

- ・完全週休2日制(土日)、祝祭日
- ・年末年始(12/30~1/3)
  - ・12/29・1/4は有給一斉取得
  - ・夏季休暇は有休消化交代制
- ・有給休暇：入社3ヶ月後付与(年間10日~20日)

#### 【想定年収】483万円~557万円

(10時間程度を想定した時間外手当含む・固定残業代ではありません)

- ・基本給：28.3万円~30.7万円(大卒30歳~35歳例 経験等により多少上下します。)
- ・通勤手当別途全額支給(6ヶ月定期代)
- ・賞与(目安)：4ヶ月 ※初年度2ヶ月+α
- ・退職金制度：勤続3年以上
- ・従業員持株会：勤続3年以上
- ・扶養家族手当：配偶者3.1万円、子0.5万円~1.5万円
- ・その他手当て類：時間外勤務手当(時間外勤務の実績時間に応じて支給)

【試用期間】3ヶ月(就業・給与同条件)

【定年】60歳 / 再雇用制度あり：65歳

【勤務地】本社 ※転勤は当面無し

#### 【福利厚生】

- ・(保険)雇用保険、労災保険、健康保険、厚生年金保険、確定給付企業年金保険
- ・(制度)慶弔見舞金、敬老祝金、財形貯蓄、貸付金、福利厚生代行サービス、健診・予防接種費用補助 他

#### 【選考方法】

- ・書類選考(履歴書・職務経歴書)
- ・(webで実施)適性検査、会社説明 ※一次面接と同時に実施する場合あり。
- ・一次面接:人事責任者、事業部責任者
- ・二次面接:(役員面接)社長、人事管掌役員、事業部担当役員

#### 【選考場所】

- ・カナダ日本橋センタービル(本社) ※一次面接以降

## Required Skills

#### 【応募要件】

- ・法人営業経験のある方(2~3年程度以上)
- ・化学系商材に興味のある方
- ・普通自動車運転免許(必須)
- ・ビジネス上必要なパソコン知識(Windows OS、Officeソフト等)

#### 【歓迎要件、あれば尚可】

- ・自動車関連業界での法人営業経験
- ・有機化学の知識をお持ちの方(化学系学科卒)
- ・ビジネス上必要な英語力、またはその素地となる英語力がある方

## Company Description