

**【愛知】 営業マネージャー**

自動車システムのグローバルTier1サプライヤー

Job Information

Hiring Company

Highly Marelli Japan Co., Ltd.

Job ID

1584072

Division

営業本部第二営業部

Industry

Automobile and Parts

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Aichi Prefecture, Kariya-shi

Salary

7.5 million yen ~ 10 million yen

Refreshed

May 12th, 2026 12:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

《募集要項・本ポジションの魅力》

- 自動車OEM向け営業統括として既存深耕と新規開拓を担うマネジメント業務
- 大手自動車メーカー向け営業戦略を担い、事業拡大に直接貢献できる
- 新設拠点の立ち上げと組織マネジメントを通じ、裁量大きく活躍できる
- 年収水準が高くフレックス制導入、裁量ある働き方が可能な管理職ポジション

【業務内容】

営業本部第二営業部のマネージャーとして、中京地域の主要顧客の代表連絡窓口を担います。また今後新規参入を計画しているクライアント向けの拡販営業も担当いただきます。

- OEM向け車載空調製品の営業活動の推進
- 価格見積・交渉、契約条件の調整
- 顧客要求の把握と社内展開
- 新規RFQから量産立ち上げまでの営業窓口対応
- 売上・利益目標の達成管理、進捗報告
- 営業担当者の指導・育成

【雇用形態】

正社員

【給与】

理論年収：780万～960万（諸手当別）

月額基本給：65万～80万

■固定残業支給：なし（※管理職として採用のため、時間管理対象外となり残業代の支給なし）

【就業時間】

8:30～17:30（休憩時間：60分）、フレックスタイム制あり

【勤務地】

ハイリマレリジャパン株式会社 名古屋事務所（仮名称）

〒448-0022 愛知県刈谷市一色町3-8-19

【休日休暇】

完全週休2日制（休日は会社カレンダーによる）

年間有給休暇17日～20日（下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります）

GW、夏季・年末年始休暇（各10日前後）、年次有給休暇（半日有給休暇制度あり※有休取得促進日の設定あり）、慶弔休暇、産前・産後休暇、リフレッシュ休暇 ほか

【待遇・福利厚生】

社会保険完備（健康保険 厚生年金保険 雇用保険 労災保険）

その他制度：確定拠出年金制度適用/財形貯蓄/従業員持ち株会制度/育児休業制度/介護休業制度/リフレッシュ休暇制度 等

Required Skills**【必須要件】**

- 自動車部品業界での営業経験、及び管理職経験
- RFQ対応、価格戦略、利益シミュレーションの実務経験、顧客折衝力および課題解決スキル
- 日本語ネイティブ（日系メーカー営業のため細かな日本語コミュニケーション力必須）

【歓迎要件】

- 自動車業界Tier-1での営業経験
- TOEIC 650以上もしくは海外とのやり取りを含む実務経験があること

【求める人物像】

営業戦略の実行とチームのパフォーマンス向上を担う実務的なリーダーシップを発揮する人材が必要です。

営業部長の指示のもと、日々の営業活動の管理や、顧客との関係強化に注力し、現場レベルでのチーム支援を行います。

営業実績のモニタリングや顧客ニーズの分析を通じて、社内の関連部署と連携しながら営業活動を最適化します。また、契約交渉のサポート、新たなビジネスの機会の発掘、そして急速に変化する自動車業界に対応する実践的な施策の実施も求められます。

【選考について】

- 募集人数：1名

Company Description