PTS Japan - Bridge People and World -

外資IT×高年収BPOセールス｜英語活用でキャリアアップ可能ポジションです

新規事業×外資ITで高単価営業に挑戦可能

Job Information

Hiring Company
PTS Japan K.K.

Job ID
1584067

Industry
System Integration

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio
About half Japanese

Location
Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description
Yamanote Line, Shinagawa Station

Salary
6 million yen ~ 9 million yen

Work Hours
9:00 ~ 18:00 (休憩1時間)

Holidays
完全週休二日制

Refreshed
November 5th, 2026 04:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【外資IT × 高単価】BPOセールス｜バイリンガルIT領域

■ポジション

BPOセールス

■会社概要

当社は外資系企業を中心に、バイリンガルIT人材（L1/L2サポート、データセンター、クラウド等）の提供を行っています。

■ポジション概要

本ポジションは、従来の人材営業とは異なり、
チーム単位・業務単位でのBPOサービスを設計・提案する営業です。

単なる人材提案ではなく、
「売るサービスを自ら創る営業」を担っていただきます。

■業務内容

- 外資系企業への新規開拓営業（IT / データセンター領域）
- BPO案件の提案（サービスデスク、データセンター運用など）
- 顧客ニーズのヒアリング〜提案設計
- 採用チームと連携した人材確保
- 案件獲得から拡大まで一貫して担当

■このポジションの魅力

- 新規事業（BPO）の立ち上げフェーズに参画できる
- 外資企業・英語環境での営業経験が積める
- 高単価ビジネスに携われる
- 将来的にマネージャー / 事業責任者へのキャリアパスあり

Required Skills

■必須要件

- IT人材営業または人材紹介の経験（3年以上）
- 新規開拓営業の経験（自走できる方）
- 売上を自ら創出してきた実績

■歓迎要件

- 英語での業務経験（バイリンガル）
- 外資系企業向け営業経験
- データセンター / クラウド / ITインフラの知識
- BPO / アウトソーシング営業経験

■求める人物像

- 指示待ちではなく、自ら動ける方
- 新規事業を「作る側」に回りたい方
- 成果で評価される環境を求める方
- 将来的に事業責任者を目指したい方

■給与

年収：600万円〜900万円
※経験・スキルに応じて優遇

■勤務地

東京（リモート併用可）

■メッセージ

本ポジションは、既存の枠の中で営業をする仕事ではありません。
「売る商品を自分で作る」営業です。

外資IT領域でキャリアを伸ばし、
将来的に事業責任者を目指したい方のご応募をお待ちしています。

Company Description