

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

【非公開／コンフィデンシャル案件】整形外科領域 リージョナルセールスマネジャー

地域医療の発展と事業成長を同時にリードする、戦略型セールスマネージャーの募集

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1583990

Industry

Medical Device

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Osaka Prefecture

Salary

12 million yen ~ 15 million yen

Work Hours

9:00~18:00 (フレックス制度あり)

Refreshed

March 24th, 2026 17:50

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

担当エリアにおける営業活動とチームの統括を担当します。売上拡大・市場浸透・KOLとの関係構築など、地域戦略の実行を牽引しつつ、チーム育成も担うリーダーポジションです。医療機器の成長分野で、ビジネスインパクトの大きい役割を担います。

企業情報

整形外科領域で高度な製品技術を提供するグローバル医療機器メーカーです。世界中で事業を展開しつつ、日本市場にも長年コミットしており、品質・教育・臨床サポートに重点を置く姿勢が特徴です。現場の医師や病院と連携しながら、治療の質向上に寄与する企業文化が根づいており、社員の成長機会やキャリア開発にも積極的です。

職務内容

- ・ 担当リージョンの売上責任を持ち、エリア戦略・アカウント戦略の策定と実行を主導。
- ・ 営業チームの指導・育成・評価を行い、KPIと成果の最大化をサポート。
- ・ 医療機関・主要医師との関係構築、KOLネットワークの維持・拡大。
- ・ 新規施設の開拓や市場ニーズを捉えた営業活動の推進。
- ・ 製品トレーニングや勉強会の企画・運営を担当し、教育面から市場浸透を支援。
- ・ 競合・市場情報を収集し、マーケティングチームへフィードバック。
- ・ 品質・安全関連の事案発生時は、関係部署と協力し迅速な対応を主導。
- ・ 在庫・物流部門と連携し、供給体制の最適化や需要予測の精度向上に寄与。
- ・ 労務管理や評価など、チームメンバーの人事関連業務を適切に運用。
- ・ 各種法規・業界ガイドラインに基づくコンプライアンス遵守を徹底。

条件・待遇

- ・ フレックス勤務
- ・ 各種保険完備
- ・ 定期健康診断
- ・ 営業車、iPhone貸与
- ・ 各種休暇制度（産休育休制度等）

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Keigo Narita on+81366276083.

Required Skills

■ 必須

- ・ 整形外科領域での営業経験
- ・ チームマネジメントの経験
- ・ 日本語ネイティブレベル
- ・ 普通自動車免許
- ・ MS Officeなど基本的なITツールの使用スキル
- ・ 西日本にお住まいもしくは転居可能な方

■ 歓迎

- ・ ビジネスレベルの英語力
- ・ KOL/主要病院とのリレーション構築能力
- ・ 業界特有のコンプライアンス運用経験

Company Description

整形外科領域で高度な製品技術を提供するグローバル医療機器メーカーです。世界中で事業を展開しつつ、日本市場にも長年コミットしており、品質・教育・臨床サポートに重点を置く姿勢が特徴です。現場の医師や病院と連携しながら、治療の質向上に寄与する企業文化が根づいており、社員の成長機会やキャリア開発にも積極的です。