【ITソリューション営業】IT技術者派遣やオフショア案件の提案営業｜多様なバックグラウンドと英語力を活かす

パナソニック、日立、楽天、リクルートなどの大手企業様とお取引/リモートワーク可

Job Information

Hiring Company
Indo-Sakura Software Japan K.K

Job ID
1583980

Industry
Software

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Koto-ku

Train Description
Tozai Line, Toyocho Station

Salary
5 million yen ~ 6 million yen

Work Hours
09:00 ~ 18:00

Holidays
完全週休2日制（土日祝）

Refreshed
November 24th, 2026 03:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Daily Conversation Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- 大手企業との取引実績あり（パナソニック、日立、楽天、リクルート 等）
- インド人技術者との協働により、グローバルな営業経験を積める
- 裁量大きく、自身の戦略で営業活動を推進可能
- リモート可 / 完全週休2日制で柔軟な働き方

【業務内容】
当社の営業担当として技術派遣の提案営業とオフショア案件の提案営業をお任せします。提案先リストは業界トピックスを基に、各個人でリストを作成し行動するため、仮説検証能力がより強く身に付くことが出来ます

- 技術派遣先の新規営業
- 既存顧客に在籍しているエンジニアのフォロー、追加変更提案
- インドでのオフショア開発プロジェクトの新規ニーズの開拓

■配属先情報：
当社は**パナソニック、日立、楽天、リクルートなどの大手企業様**と長らくお取引しております。
技術者不足が叫ばれている現代、日本文化に精通している日本の社員と先端技術を習得しているインドの社員がタックを組むことで、高品質なサービスを提供することが出来ています。

■当社について：
当社は、ソフトウェア開発の分野で日本とインドの架け橋となることを目的に設立されました。
単なるオフショア開発ではなく、文化や働き方の違いを理解しながら両国をつなぐ存在であることを大切にしています。

インド人エンジニアは、高い技術力に加え、日本語や日本特有の開発プロセス・文化への理解を兼ね備えており、日本企業のプロジェクトにおいて高いパフォーマンスを発揮しています。

本ポジションは単なる営業ではなく、日本企業とインド人エンジニア双方の価値を最大化し、プロジェクトを成功へ導く“橋渡し役”を担います。

■活躍事例（年齢・バックグラウンド不問で活躍中）：

当社では、年齢やこれまでのキャリアに関わらず、多様なバックグラウンドを持つ人材が活躍しています。

例えば、
・IT専門誌の編集経験を活かし、59歳で入社後、技術知識を武器に提案力を発揮し、3年目で5,000万円規模の案件を受注している営業社員
・貿易事務から未経験で入社し、IT知識を習得のうえ、現在はSES営業組織を統括する部長として活躍している社員

また開発領域でも、
・製造業出身者がプロジェクトマネジメント経験を活かしてPMとして活躍
・海外向け開発経験を持つエンジニアが、入社後も1億円規模の案件を複数担当

このように当社では、これまでの経験を活かしながら新たな領域に挑戦し、年齢に関わらずキャリアを築ける環境があります。

【雇用形態】
正社員
※試用期間あり、12ヶ月（変更無し）

【給与】
想定年収：500万円～600万円（月給制）
月給：￥333,333～（基本給￥333,333～ を含む/月）

【就業時間】
09:00～18:00（所定労働時間8時間、休憩60分）
※残業有

【勤務地】
お客様先（東京都 23区内）
■喫煙環境：主要常駐先は敷地内禁煙（屋内喫煙可能場所あり）だが、常駐先により異なる
■転勤：無
※基本都内でのお客様になります。基本的にはご相談して決定致します。

【休日休暇】

- 年間休日120日
- 完全週休二日制（土日祝）
- 有給休暇（10日～）

【待遇・福利厚生】

- 通勤手当（会社規定に基づき支給）
- 残業手当（残業時間に応じて別途支給）
- 社会保険（健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険）
- リモートワーク可（一部従業員利用可）

Required Skills

【必須要件】

- IT業界での営業職の就業経験をお持ちの方
- TOEIC650点以上の方

【求める人物像】

- 小さな会社がゆえに、あまり詳かな上からの押さえつけがありません。
  したがって自らの行動を計画立案し、それに沿って動くことが出来る人材を歓迎します。

【選考について】

- 採用人数：1名
- 筆記試験：無
- 面接回数：2回程度（目安）

Company Description