



PR/086707 | IT Sales Engineer

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment USA

Job ID

1583849

Industry

Other (Manufacturing)

Job Type

Permanent Full-time

Location

United States

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

May 19th, 2026 12:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

職務概要

セールスエンジニアとして、顧客のビジネス課題を把握し、ITソリューションの提案から導入・運用までを社内外的関係者と連携しながら支援する役割を担います。

職務内容

契約前業務

- 新規および既存顧客への定期的なコンタクト・訪問を通じて、課題やニーズをヒアリング
- システムインテグレーション、ネットワークインテグレーション、プロジェクトマネジメントの経験を活かしたITソリューション提案
- アプリケーション、ネットワーク/サーバー、セキュリティベンダー等の外部パートナーと連携し、最適なソリューションを検討
- 顧客課題に基づいた提案資料・プレゼンテーションの作成

- 顧客に対する製品・サービスのプレゼンテーションやデモンストレーションの実施
- 価格、契約条件、サービス内容等の交渉

契約後業務

- 契約締結に必要な各種営業・契約書類の作成
- 社内エンジニアチームおよび外部パートナーと連携したシステム/ネットワーク導入プロジェクトの調整
- 導入スケジュールの管理および進捗確認
- システム関連トラブルへの対応・調整
- 顧客およびビジネスパートナーとの良好な関係維持

その他

- 自動化されたシステムを用いた顧客情報管理
- 上長への営業活動・進捗報告
- 同僚と連携した市場調査および新規顧客・新規市場の開拓

応募要件・知識・スキル・能力

ビジネススキル

- システムインテグレーション、ITソリューション、またはプロジェクトマネジメントに関する実務経験
- ITソリューション全般を扱うことへの理解・対応力
- 顧客と前向きかつ直接的にコミュニケーションできる能力
- 顧客の業務課題を把握し、解決策を構築できる力
- チームワークを重視し、協調的に業務を進められる方

ITスキル

- Word、Excel、PowerPointなどMicrosoft Officeの基本スキル
- ネットワーク（ルーター、サーバー、セキュリティ、クラウド等）

またはプログラミング言語（C、Java、R、Python等）**に関する基礎知識

歓迎要件

- 複数ステークホルダーと連携したプロジェクトマネジメント経験
- マーケティング施策・戦略立案に関わった経験

求める人物像

- 社内外的関係者と円滑に連携できる協調性
- 新しいスキル習得や挑戦に前向きで、顧客ビジネスの成長に貢献したい方

言語:

- 必須: 英語（ビジネスレベル）日本語（ビジネスレベル）

給与 USD60,000-70,000

福利厚生 医療、歯科、眼科、401kおよびその他

勤務地 ミシガン州デトロイト

勤務形態 オンサイト勤務

Notice: By submitting an application for this position, you acknowledge and consent to the disclosure of your personal information to the Privacy Policy and Terms and Conditions, for the purpose of recruitment and candidate evaluation.

Privacy Policy Link: <https://www.jac-recruitment.us/privacy-policy>

Terms and Conditions Link: <https://www.jac-recruitment.us/terms-of-use>

Company Description