

# NETGEAR®

セールスエンジニア ◆ Wi-Fiの設計提案経験 & 英語力をお持ちの方歓迎！ <年収上限なし  
>経験スキルに応じてオファーを提示

1996年に米国カリフォルニアで設立、ネットワーク機器を開発販売する外資系企業

## Job Information

### Hiring Company

NETGEAR JAPAN G.K.

### Job ID

1583780

### Industry

Hardware

### Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

### Train Description

Ginza Line, Kyobashi Station

### Salary

10 million yen ~ Negotiable, based on experience

### Work Hours

9:00~18:00 (実働8時間)

### Holidays

完全週休2日制 (土日祝)

### Refreshed

May 12th, 2026 00:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 6 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

High-School

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

《募集要項・本ポジションの魅力》

- ・エンタープライズ向けネットワーク製品の技術提案・導入支援を担当
- ・Wi-Fi、LANスイッチ、クラウド、ゼロトラストセキュリティなど最新技術の設計や導入に関われる
- ・顧客や販売パートナーとの連携で技術課題解決や製品改善に直接貢献できる
- ・RSU/ESPP、自社製品割引、時短制度、チームイベントなど福利厚生・裁量勤務充実

#### 【業務内容】

NETGEARでは、エンタープライズおよび顧客をサポートする、技術的スキルと顧客志向を兼ね備えたセールスエンジニアを募集しています。

このポジションでは、販売活動における技術的な提案、ならびに有線・無線ネットワークソリューションの導入支援を担います。

Wi-Fi、LANスイッチング、クラウドネットワークキング、ゼロトラストセキュリティに精通した信頼できるアドバイザーであり、顧客からのフィードバックを収集・共有して製品戦略に影響を与える役割も果たします。

#### ■主な職務内容：

- ・営業チームと連携し、プリセールスにおける技術的コンサルティング、ソリューション設計、製品デモ、PoC（概念実証）を提供
- ・企業向けWi-Fi、スイッチ、ルーター、セキュリティおよびクラウドソリューションの設計・導入を主導
- ・顧客、販売パートナー、社内関係者などへの技術的プレゼンテーションを実施
- ・サポート部門との橋渡し役として、導入後の移行支援、エスカレーション対応
- ・顧客の声を収集し技術的なフィードバック・要望として製品部門へ伝達し、製品改善に貢献
- ・ゼロトラストアーキテクチャに基づいた安全なネットワーク設計と運用  
（ユーザー／デバイスの分離、ロールベースアクセス等）
- ・複数拠点環境へのスケーラブルなクラウド管理導入  
（ゼロタッチ導入、アラート、ファームウェア管理、ネットワーク分析など）
- ・Ekahauなどのツールを用いた詳細なRF（無線）設計
- ・販売パートナー（MSP、VAR、ディストリビューター）への技術トレーニングや共同提案支援
- ・競合製品、業界トレンド、マーケットの変化をいち早く収集

#### 【雇用形態】

正社員

※試用期間あり、3ヶ月（勤務・成績により延長する場合は有）

#### 【給与】

～上限なし

※ベース：インセンティブ（8:2）

※基本給割合に月45時間分の残業費込

#### 【就業時間】

9:00～18:00（実働8時間）

#### 【勤務地】

京橋本社

#### ■アクセス：

- ・東京メトロ銀座線「京橋駅」出口1より徒歩1分
- ・東京メトロ有楽町線「銀座一丁目駅」徒歩5分
- ・都営地下鉄浅草線「宝町駅」徒歩1分
- ・JR各線「東京駅」徒歩9分

#### 【休日休暇】

- ・完全週休2日制(土日)
- ・祝日
- ・夏季休暇3日
- ・年末年始休暇6日
- ・有給休暇
- ・産休・育休取得実績また復帰実績有
- ・時短勤務有
- ・プレミアムフライデー実施

#### 【待遇・福利厚生】

- ・社会保険各種完備
- ・RSU(譲渡制限付き自社株取得権)
- ・ESPP(社内持株制度)
- ・自社製品購入割引
- ・交通費全額支給
- ・スポーツ補助(月 6,000 円まで) (例:ジム)
- ・食事会、ボーリング大会などのチームビルディング

## Required Skills

#### 【必須要件】

- ・セールスエンジニアまたはネットワークエンジニアなどの顧客対応技術職での5～8年の経験
- ・ビジネスレベルの英語力
- ・以下の技術スキルに精通：
  - Wi-Fi 6/6E/7 に関する無線技術
  - L2/L3スイッチング、VLAN、ルーティング、QoS、セキュリティ
  - クラウドネットワークキング（Netgear Insightなど）

- ゼロトラストセキュリティ (IDベースアクセス制御、マイクロセグメンテーション)
- 有線・無線ネットワークのトラブルシューティングおよびソリューション設計力
- Ekahauなどの無線設計ツールの使用経験
- CWNA、CCNA/CCNP等の業界資格保有者は尚可
- MSPや中堅企業とのパートナー支援経験

**【歓迎要件】**

- 高い対人・コミュニケーション能力を持ち、技術者およびビジネス関係者の両方と信頼関係を築ける
- 優れた組織管理およびプロジェクト調整能力
- チームプレイヤーで、顧客満足と製品品質に情熱を持っている
- クロスファンクショナルな環境でも柔軟に働ける
- 出張対応：テリトリに応じて25～50%の出張が可能であること

**【選考について】**

- 募集人数：1名
- 書類選考→1次面接（インド）→2次面接（イタリア）→最終面接（対面）  
※状況により変更する場合がございます。

---

Company Description