

# NETGEAR®

アカウントマネジャー（ディストリビューター向け）◆データ分析から販売支援まで一気通貫！ディストリビューターの売上を最大化

1996年に米国カリフォルニアで設立、ネットワーク機器を開発販売する外資系企業

## Job Information

### Hiring Company

NETGEAR JAPAN G.K.

### Job ID

1583779

### Industry

Hardware

### Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

### Train Description

Ginza Line, Kyobashi Station

### Salary

Negotiable, based on experience ~ 13 million yen

### Work Hours

9:00~18:00（実働8時間）

### Holidays

完全週休2日制（土日祝）

### Refreshed

May 26th, 2026 00:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 3 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

High-School

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

《募集要項・本ポジションの魅力》

- ・ディストリビューター向けの販売支援・データ分析から受注・納品まで一気通貫で担当
- ・セールス戦略立案や販促施策の実施で売上最大化に貢献する手応え
- ・データ分析やPOS管理を通じて製品動向を可視化し、施策改善の裁量を発揮
- ・フレックス勤務・時短制度・RSU/ESPP・チームビルディングイベントなど福利厚生充実

#### 【業務内容】

データ分析から販売支援まで一気通貫！ディストリビューターの売上最大化をお任せします。  
具体的には以下の業務を想定しております。

#### < セールス業務 >

- ・セルイン目標の管理と達成
  - 担当ディストリビューターに対する各期間のセルイン目標の策定および完遂。
  - ディストリビューターの在庫状況を把握し、安定的なセルイン・ランレートを維持。
- ・スモールリセラー層の活性化とPOSデータ管理
  - POSデータ（販売実績）の分析を行い、どの製品がどのように売れているかを可視化し、次なる販促施策や在庫計画にフィードバックする。
- ・セールス・イネーブルメント
  - 新製品の特徴や競合比較、レクチャー。
  - スモールリセラー向けのセミナー（勉強会）を企画運営。
  - 案件に応じて、特別値引きやリベート率の調整、承認。

#### < オペレーション業務 >

- ・受注～納品までの一連の業務対応
- ・ライセンスキー発行
- ・輸出入関連対応
- ・返品処理
- ・出荷調整、APACオペレーション・ロジチーム（シンガポール）との連携
- ・製品スケジュール確認・調整
- ・社内製日出荷手配およびその他輸出入業務全般
- ・納品日の確認、請求書原本確認

#### 【雇用形態】

正社員

※試用期間あり、3ヶ月（勤務・成績により延長する場合有）

#### 【給与】

～1300万円まで

※業績連動賞与あり

※基本給割合に月45時間分の残業費込

#### 【就業時間】

9:00～18:00（実働8時間）

#### 【勤務地】

京橋本社 東京都中央区京橋3-7-5 近鉄京橋スクエア12F

#### ■アクセス：

- ・東京メトロ銀座線「京橋駅」出口1より徒歩1分
- ・東京メトロ有楽町線「銀座一丁目駅」徒歩5分
- ・都営地下鉄浅草線「宝町駅」徒歩1分
- ・JR各線「東京駅」徒歩9分

#### 【休日休暇】

- ・完全週休2日制(土日)
- ・祝日
- ・夏季休暇3日
- ・年末年始休暇6日
- ・有給休暇
- ・産休・育休取得実績また復帰実績有
- ・時短勤務有
- ・プレミアムフライデー実施

#### 【待遇・福利厚生】

- ・社会保険各種完備
- ・RSU(譲渡制限付き自社株取得権)
- ・ESPP(社内持株制度)
- ・自社製品購入割引
- ・交通費全額支給
- ・スポーツ補助(月6,000円まで)(例:ジム)
- ・食事会、ボーリング大会などのチームビルディング

## Required Skills

#### 【必須要件】

- IT業界にてディストリビューターマネジメント経験
- 製品受注～納品までの業務知識
- ビジネスレベルの英語力

【歓迎要件】

- 販売実績分析業務
- 輸出入関連業務経験
- データ分析・レポート作成経験

【選考について】

- 募集人数：1名
- 選考フロー：書類選考→1次面接→2次面接→最終面接  
※状況により変更する場合がございます。

---

Company Description