



## Sales Director\_【社長直属・将来の執行役員候補】

Lead regional and global sales

### Job Information

**Recruiter**

PEAK Recruitment Japan K.K.

**Hiring Company**

A cosmetics company looking to expand regionally and globally

**Job ID**

1583707

**Industry**

Daily Necessities, Cosmetics

**Company Type**

Small/Medium Company (300 employees or less)

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

**Salary**

8 million yen ~ 12 million yen

**Salary Bonuses**

Bonuses paid on top of indicated salary.

**Salary Commission**

Commission paid on top of indicated salary.

**Refreshed**

May 4th, 2026 01:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 6 years

**Career Level**

Executive

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Business Level

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

【海外及び日本国内の営業企画】

日本をはじめとした中国・台湾・香港・シンガポール・マレーシアとのアジア各国に加え北米などで、当社製品(サプリメントやコスメ等)を拡販するために、現地代理店の販売促進、計数管理、アライアンスを含めた事業開発、EC、TV通販

(QVC) の推進。

【商品企画】

既存商品の売り方の提案、サプリメントやコスメを中心とした新商品の企画開発業務。

【マーケティング・プロモーション】

市場調査・分析を行い、市場ニーズの発見と把握、適切な販売戦略・訴求方法を企画、各種媒体・チャネルを通じて情報発信・販促活動を実施し、ブランド価値・売上拡大を図る業務。

【その他】

- 商品やサービスのプレゼン、見積書の作成 販売契約の内容確認、顧客先との契約締結
- 海外事業の国/取引先/商品別販売関連計数管理、事業戦略立案、経営陣との情報共有など

海外における商標や書籍に関する申請や取りまとめ

※消費財の海外営業経験者 【【当社について】 積極的なグローバル展開も行っており、現在では香港/L.A.にも拠点を構えています。

※今後、越境ECを超えて、現地での製造販売を計画実行していくために、商品開発や商品登録を含め、体制強化と基盤整備を行っていきます。

---

## Required Skills

### ■語学

【必須】 ビジネスレベルの英語スキルと日本語（社長とのコミュニケーションで必要）

【歓迎】 中国語ビジネス会話

### ○歓迎経験

■消費財の営業企画・商品企画・マーケティング等の総合的な経験

---

## Company Description