



Sales Director_【社長直属・将来の執行役員候補】

Lead regional and global sales

Job Information

Recruiter

PEAK Recruitment Japan K.K.

Hiring Company

A cosmetics company looking to expand regionally and globally

Job ID

1583707

Industry

Daily Necessities, Cosmetics

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Salary

8 million yen ~ 12 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Salary Commission

Commission paid on top of indicated salary.

Refreshed

June 15th, 2026 04:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Executive

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【海外及び日本国内の営業企画】

日本をはじめとした中国・台湾・香港・シンガポール・マレーシアとのアジア各国に加え北米などで、当社製品(サプリメントやコスメ等)を拡販するために、現地代理店の販売促進、計数管理、アライアンスを含めた事業開発、EC、TV通販

(QVC)の推進。

【商品企画】

既存商品の売り方の提案、サプリメントやコスメを中心とした新商品の企画開発業務。

【マーケティング・プロモーション】

市場調査・分析を行い、市場ニーズの発見と把握、適切な販売戦略・訴求方法を企画、各種媒体・チャンネルを通じて情報発信・販促活動を実施し、ブランド価値・売上拡大を図る業務。

【その他】

- 商品やサービスのプレゼン、見積書の作成 販売契約の内容確認、顧客先との契約締結
- 海外事業の国/取引先/商品別販売関連計数管理、事業戦略立案、経営陣との情報共有など

海外における商標や書籍に関する申請や取りまとめ

※消費財の海外営業経験者【【当社について】積極的なグローバル展開も行っており、現在では香港/L.A.にも拠点を構えています。

※今後、越境ECを超えて、現地での製造販売を計画実行していくために、商品開発や商品登録を含め、体制強化と基盤整備を行っていきます。

Required Skills

■語学

【必須】ビジネスレベルの英語スキルと日本語（社長とのコミュニケーションで必要）

【歓迎】中国語ビジネス会話

○歓迎経験

■消費財の営業企画・商品企画・マーケティング等の総合的な経験

Company Description