

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

インサイドセールス

インサイドセールス

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1583583

Industry

Machinery

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

7 million yen ~ 9 million yen

Refreshed

March 19th, 2026 15:41

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

インサイドセールスとして、顧客のニーズに応じたソリューションを提案し、売上拡大に貢献するポジションです。主に産業/製造業界での経験を活かし、東京を拠点に活動していただきます。

企業情報

この企業は産業/製造業界におけるグローバルなリーダーであり、革新的なソリューションを提供しています。大規模な組織でありながら、社員一人ひとりが活躍できる環境が整っています。

職務内容

- 顧客のニーズを的確に把握し、最適なサービスソリューションを提案する
- 既存の顧客との関係を強化し、長期的なパートナーシップを構築する
- 新規顧客の開拓および市場の拡大を推進する
- 売上目標の達成に向けた戦略を立案・実行する
- 製品およびサービスに関する知識を深め、顧客へのプレゼンテーションを行う

- 営業活動の進捗を管理し、定期的に報告する
- 社内外の関係者と連携し、プロジェクトを円滑に進める
- 市場動向や競合分析を行い、ビジネス戦略に反映する

条件・待遇

- 通勤手当、社会保険、健康保険完備
- リモートワークの柔軟な環境
- 産業/製造業界での経験を活かせるポジション
- 社員が成長できるサポート体制

このポジションに興味をお持ちの方は、ぜひご応募ください。あなたのスキルを活かして、東京を拠点に活躍するチャンスです！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Nobah Motohashi on +81368328940.

Required Skills

- 産業/製造業界での営業または関連分野での経験
- 顧客との円滑なコミュニケーション能力
- 問題解決能力と分析力
- 提案型営業のスキル
- 日本語での業務が可能であること（英語力があれば尚可）
- 結果志向で、目標達成への強い意欲を持つこと

Company Description

この企業は産業/製造業界におけるグローバルなリーダーであり、革新的なソリューションを提供しています。大規模な組織でありながら、社員一人ひとりが活躍できる環境が整っています。