



事業企画・推進

株式会社Synspectiveでの募集です。事業企画・事業開発のご経験のある...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

株式会社Synspective

Job ID

1583298

Industry

Machinery

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

6 million yen ~ 8.5 million yen

Work Hours

09:00 ~ 18:00

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社時点で5日付与されます。 ※入社初年度は入社月によって付与数が増減し、最大1...

Refreshed

March 19th, 2026 15:22

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2306628】

■Mission

ビジネス部ビジネス開発ユニットは、GM直下のチームです。
安全保障・都市計画・インフラ開発の推進や自然災害対応といったシーンに対して、
地球観測「衛星画像」と「アナリティクスソリューション」というコアバリューを提供し、
顧客と開発チームの架け橋となりながら、顧客の意思決定、課題解決によるビジネス成長推進の役割を担っています。

■担当業務

会社全体を俯瞰して売上向上のため必要な施策を自ら考え、GMやマネージャーと連携して解決策を企画・実行します。

また、刻一刻と変化する環境において、特定の領域に限定せず、幅広いビジネス課題を解決する役割を期待しています。

■具体的な業務

ご入社後はマネージャー直下で部署横断プロジェクトのPMサポートをしていただきながら、ユニットの業務全般をOJT形式で学んでいただきます。その後は、以下のような業務をお任せします。

- ・ 部署横断プロジェクトPM
- ・ 衛星データ提供サービスに関するシステムの仕様やオペレーションの改善検討
- ・ 売上・KPI管理の改善検討
- ・ 営業支援業務の改善検討
- ・ その他部署重要課題への取り組み

■魅力

- ・ 裁量権を持って事業の中心となるプロジェクトに関わることができる
- ・ 成長産業の黎明期に事業拡大プロセスに幅広く関わることが出来る
- ・ 最先端のテクノロジーを活用としたビジネスに関わることができる
- ・ 国家レベルの課題解決に直接携ることができる

Required Skills

■Essential Skills

- ・ 以下いずれかの実務経験を2年以上お持ちの方
プロジェクトマネジメント
法人営業またはソリューション提案営業
戦略コンサルまたは総合コンサルファームでの勤務
スタートアップ（創業10年未満）での勤務経験
- ・ ソフトウェア技術に関する基礎的な理解
- ・ ビジネスレベルの英語力

■Desired Skills

- ・ KPI設計、モニタリング設計の実務経験
- ・ CRM/SFAツールの導入、利用経験
- ・ 契約書等のリーガルドキュメントの内容検討経験

■求める人物像

- ・ 論理的思考力の高い方
- ・ 人を巻き込むコミュニケーションスキルの高い方
- ・ 自発的かつ柔軟に課題を提案・解決できる方
- ・ 変化適応力と高いコミットメント力のある方
- ・ マルチタスクの得意な方
- ・ 細部までこだわることの出来る方

Company Description

Synspectiveは、自社によるSAR衛星コンステレーションを持つソリューションプロバイダーです。小型SAR衛星の開発・運用からコンステレーションを構築しデータを生成し提供しています。また独自のデータ解析能力を用いて世界が抱える様々な課題に対して、データに基づいたソリューションを提供しています。Synspectiveの主な事業内容は、小型SAR衛星と関連システムの開発・製造・打上を通じた衛星コンステレーションの運用と、その取得データの販売、そしてデータ解析ソリューションの開発・販売です。