



製造業界向けグローバルIoT営業

NTTドコモビジネス株式会社での募集です。IT営業のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

NTTドコモビジネス株式会社

Job ID

1583288

Industry

Communication

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

6 million yen ~ 9 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】週休二日制 土 日 祝日 夏季休暇 年末年始 ・ 週休日（土日） ・ 国民の祝...

Refreshed

May 30th, 2026 00:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Fluent

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2365642】

■組織紹介

NTTドコモビジネスは、お客さまとの事業創造や競争力強化を導くデジタルトランスフォーメーション（DX）の実現によって社会的課題が解決され、企業や社会の持続的成長が達成された未来の世界を目指しています。

中でも第三ビジネスソリューション部は、製造・建設・不動産業界のお客さまの経営課題解決に向けて営業活動を行う組織です。お客さまとのB2B2X推進や新規事業共創などを通じて、当社グループの事業の発展を牽引していきます。

■業務内容

自動車メーカーをはじめとした製造業企業様に対して、グローバルIoT事業拡大の中核人材としてコンサル型提案業務をご担当いただきます。

海外の意思決定者（キーマン）開拓や新規リード獲得活動の推進により、グローバルで事業を展開する顧客とのビジネス拡大に貢献いただきます。

IoTやAIなどの新技術をベースに機器データの収集・コントロール・データ活用の提案を実施いただきます。

■本ポジションの魅力

海外の意思決定者との対話を通じ、グローバル展開を進める製造業企業のビジネス拡大に直接貢献できるポジションです。大きな変革期を迎える製造業界において、IoTやAIなどの先端技術を活用した業務変革に携わることができます。お客様とともに新たな価値を創出し、社会に広く影響を与える挑戦に取り組んでいただける方を募集しています。

■働き方

- ・ 出社とリモートワーク、ハイブリッドでの働き方が可能です
- ・ 出社頻度：週1～2回程度（相談可）
- ・ 平均残業時間：月25時間程度
- ・ 海外出張：年間10回程度

Required Skills

【必須条件】

- ・ 海外顧客に対する営業経験（英語を用いた商談・提案経験）：5年以上
- ・ 英語による顧客折衝、プレゼンテーション、契約交渉に対応可能な語学力

【歓迎条件】

- ・ IoT、モバイル通信、クラウド等に関する知識、またはIT全般に関する基礎的な知識
- ・ 製造業向けの提案活動やコンサルティング型営業の経験

【一緒に働きたい人の人物像】

- ・ 海外在住顧客との関係性構築に前向きに取り組める方
- ・ 多様な価値観を尊重し、社外ステークホルダーと良好な関係を構築しながら、業務を主体的に推進できる方
- ・ 変化を柔軟に受け入れ、前向きに取り組める方
- ・ 新たな領域に対して積極的なチャレンジが出来る方
- ・ 仮説構築力があり、仮説に基づきPDCAを回しながら業務を実行できる方

Company Description

ICTサービス・ソリューション事業、国際通信事業、およびそれに関する事業など