



## 【800～2000万円】Solution Advisor Senior Specialist Plan to Delive...

SAPジャパン株式会社での募集です。ERP導入コンサルタントのご経験のある方...

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

SAPジャパン株式会社

**Job ID**

1582943

**Industry**

Software

**Company Type**

International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

8 million yen ~ 20 million yen

**Work Hours**

09:00 ~ 18:00

**Holidays**

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季...

**Refreshed**

May 30th, 2026 01:00

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

**【求人No NJB2366703】**

ソリューションアドバイザー（SA）として、営業チーム内でソリューションや製品に関するあらゆる質問の窓口となります。特定のソリューションに関する深い専門知識を活かし、機会の特定から販売後の顧客サポートまで、営業サイクル全体を支援します。さらに、顧客がSAPの導入範囲を拡大し、組織に最大の価値をもたらせるよう支援します。

- ・ Provide deep solution specific expertise to support new sales and adoption for key customers

- Provide both standard and customized/personalized solution demonstrations that bring SAP solutions to life and show customers the value of SAP.
  - Support the Account Team by delivering solution presentations and events to identify and qualify new opportunities and drive adoption and consumption of SAP solutions
  - Evaluate account qualification criteria to determine further investment in pursuing opportunities
  - Establish yourself as a thought leader within the account team and fine tune account strategy
  - Collaborate with the team in creating overall themes and competitive differentiation
  - Conduct vigorous dry runs on strategic deals and customer engagements
  - Transition engagement to implementation partner/ Services teams effectively
  - Engage with customers to continue selling the vision of SAP solutions and ensure eagerness for renewal
  - Leverage digital assets throughout the customer engagement including demos presentations and other content
- 

## Required Skills

- 大手ソフトウェア/IT企業での実務経験（特にソリューション特化型のセグメントであれば尚可）
  - SAP製品の経験、および/または、関連するソリューションやLOB（業務部門）における3・5年の実務経験
  - B2B環境におけるクラウド、ホスティングサービス、SaaS/PaaSモデルの実践的な知識
  - SAP全般におけるソリューション、LOB、または特定の業界のエキスパートと目され、これまでに確かな実績を上げていること
  - 顧客との対話において、共感を得られるストーリーラインやテーマを構築することに注力できること
  - 顧客のビジネス目標を迅速に理解し、推奨するソリューションの中心にそれらを据える能力
  - あらゆる顧客対応において、情熱とエネルギーを持って取り組めること
- 

## Company Description

コンピュータソフトウェアの開発販売、教育ならびにコンサルティング