

【800 ~ 2000万円】Solution Advisor Senior Specialist Plan to Delive…

SAPジャパン株式会社での募集です。 ERP導入コンサルタントのご経験のある方…

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
SAPジャパン株式会社

Job ID
1582943

Industry
Software

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
8 million yen ~ 20 million yen

Work Hours
09:00 ~ 18:00

Holidays
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季…

Refreshed
October 31st, 2026 12:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2366703】
ソリューションアドバイザー（SA）として、営業チーム内でソリューションや製品に関するあらゆる質問の窓口となります。特定のソリューションに関する深い専門知識を活かし、機会の特定から販売後の顧客サポートまで、営業サイクル全体を支援します。さらに、顧客がSAPの導入範囲を拡大し、組織に最大の価値をもたらせるよう支援します。

・Provide deep solution specific expertise to support new sales and adoption for key customers

・Provide both standard and customized/personalized solution demonstrations that bring SAP solutions to life and show customers the value of SAP.
・Support the Account Team by delivering solution presentations and events to identify and qualify new opportunities and drive adoption and consumption of SAP solutions
・Evaluate account qualification criteria to determine further investment in pursuing opportunities
・Establish yourself as a thought leader within the account team and fine tune account strategy
・Collaborate with the team in creating overall themes and competitive differentiation
・Conduct vigorous dry runs on strategic deals and customer engagements
・Transition engagement to implementation partner/ Services teams effectively
・Engage with customers to continue selling the vision of SAP solutions and ensure eagerness for renewal
・Leverage digital assets throughout the customer engagement including demos presentations and other content

Required Skills

・大手ソフトウェア/IT企業での実務経験（特にソリューション特化型のセグメントであれば尚可）
・SAP製品の経験、および/または、関連するソリューションやLOB（業務部門）における3・5年の実務経験
・B2B環境におけるクラウド、ホスティングサービス、SaaS/PaaSモデルの実践的な知識
・SAP全般におけるソリューション、LOB、または特定の業界のエキスパートと目され、これまでに確かな実績を上げていること
・顧客との対話において、共感を得られるストーリーラインやテーマを構築することに注力できること
・顧客のビジネス目標を迅速に理解し、推奨するソリューションの中心にそれらを据える能力
・あらゆる顧客対応において、情熱とエネルギーを持って取り組めること

Company Description

コンピュータソフトウェアの開発販売、教育ならびにコンサルティング