



【1100～1500万円】 【Medical】 Medical Affairs Lead メディカル本部 循環器・腎・代謝疾患領...

アストラゼネカ株式会社での募集です。メディカルアフェアーズのご経験のある方は...

## Job Information

### Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

### Hiring Company

アストラゼネカ株式会社

### Job ID

1582812

### Industry

Pharmaceutical

### Company Type

International Company

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards

### Salary

11 million yen ~ 15 million yen

### Work Hours

09:00 ~ 17:15

### Holidays

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【有給休暇】※入社月により付与日数が異なります。詳細はオファー時に通知いたします ...

### Refreshed

April 30th, 2026 05:00

## General Requirements

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

【求人No NJB2367211】

### ■職務内容 / Job Description

・ビジネス戦略をサポートするためのアンメットメディカルニーズ及びクリニカルクエストンに対して、臨床研究が適切に計画、実行され、結果が公表されるよう、製品及び疾患に関するインプット及び試験実行のMAの担当者として、MAメンバー、外部医療従事者/専門家、EOR チーム（Evidence Generation と観察研究）、及び Global 担当者と緊密に連携する

ことにより、担当する製品/疾患分野での Evidence Generation Strategy を実行する

- ・社内外の関係者と緊密に連携し、AZSS および ESR を通じて科学的なデータの適切な公表、高品質な科学的および戦略的エビデンスの提供を推進する
- ・MAD/MSLM/MSLD と協力して、医療上の重要なメッセージ、KEE コミュニケーションのための資料/資料、MSL トレーニング計画及び関連資料について準備から完了までのプロセス実行に貢献し、EvidenceGeneration Plan (EVP) への MSL インサイトの活用、反映を関係者とともに実行する
- ・複雑な状況下または新規の活動において、関連する SOP、コンプライアンスを基に適切にリスクを管理する
- ・MAD とともにメディカル戦略を策定し、戦略に沿って予算やリソース管理を含む活動計画の実行を管理、チームメンバーの育成とチームメンバーの能力最大化に貢献する
- ・チーム/部門横断的な Task や Project をリードし成果を出す（チームメンバーのサポートを含む）
- ・必要に応じて MAD の役割を一部サポートする

## Required Skills

【経験 / Experience】

<必須 / Mandatory>

- ・臨床医学の知識：担当疾患領域において、KEEとの高度に科学的な議論に困らないレベルの知識
- ・基礎医学の知識：KEEとの高度に専門的な議論に困らないレベルの知識
- ・担当する疾患領域において、サイエンス面での自社及び関連薬剤の知識：担当疾患領域における自社及び関連薬剤に関する、当該領域のKEEより専門家として認識されるレベルの知識
- ・プロジェクトマネジメントの経験
- ・患者に関する知識：担当疾患領域のPatient (s) Journeyや治療実態等の現状と将来の変化の予測について、担当疾患領域の臨床医専門家と遜色のない知識
- ・臨床研究計画策定・実施に関する知識：難易度の高い、NISの計画策定、ESRのSDC/プロトコルの作成もしくはレビュー、それらの進捗管理を行うことができる知識
- ・臨床研究に関する各種規制、ルールの知識：臨床研究に関する法規制やSOP等全般について、臨床研究実施経験に基づく正確な運用をできるだけ知識
- ・統計の知識：論文や企業主導研究/医師主導研究における統計的な側面について理解し、顧客や社内の関係者に説明ができる知識

<歓迎 / Nice to have>

- ・KEE（選定にあたって）の知識：担当疾患領域において、グローバルレベル/全国レベルのKEE/Next generation、及びそれらKEEを取り巻く環境について、高い精度の情報を持ち、他部門に対しても助言できるレベル
- ・自社及び製品、競合他社及び製品、患者群についての知識：担当疾患領域において、患者群の規模・特性の理解があり、かつ競合他社製品のブランド戦略、Scientificな面での戦略（メディカル面での戦略）についての知識、規制当局の動向に関する知識をもとに、メディカルとしていつどういう時に手を打っていくべきかの知識
- ・科学・医学系論文の執筆経験
- ・他部門を巻き込むプロジェクトマネジメントの経験
- ・当該治療領域（高血圧、腎臓領域）の基礎研究また臨床経験

【資格 / License】

<必須 / Mandatory>

- ・科学系（Medicine Pharmacy Disease related science等）ので学位（学士または修士）

<歓迎 / Nice to have>

- ・医師また薬剤師の資格・MSc/MPH/PhD

【能力 / Skill set】

<必須 / Mandatory>

- ・プロジェクトマネジメントスキル
- ・高いコミュニケーションスキル（例：意見が対立するような困難な状況でも、合理的な合意や結論を導き出し、相手に期待する行動を起こしてもらうことができる）
- ・論理的かつ戦略的な思考力
- ・自身の考えや情報をとりまとめ、戦略を実行に移すための戦術を提案できるスキル
- ・情報収集力

<歓迎 / Nice to have>

- ・外部医療専門家との良好なコミュニケーションスキル
- ・AIを高度に活用した業務改善スキル

【語学 / Language】

<必須 / Mandatory>

- 日本語 Japanese：（日本語検定1級レベル）
- ・業務上求められる社内外のビジネスコミュニケーション
- ・ネゴシエーションを効果的に実施できるレベルの日本語コミュニケーション能力
- ・自然なスピードで正しく読解でき、スムーズに文章を作成することができる。

英語 English：

- ・自然なスピードで正しく読解でき、スムーズにビジネス文章を作成することができる。

<歓迎 / Nice to have>

- ・業務上求められるビジネスコミュニケーション
- ・ネゴシエーションを効果的に実施できるレベルの英語コミュニケーション能力

【その他 / Others】

<必須 / Mandatory>

- ・出張が可能であること
- ・Team workerであること
- ・周囲からのフィードバックも参考に自身のスキルやパフォーマンスを向上させる成長意欲があること
- ・Result (Outcome) drivenで仕事を進められることができる人

・製薬業界で長期的にキャリアを築くことへの興味がある人

---

## Company Description

医療用医薬品の開発、製造及び販売