

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

セールスディレクター・ニュートリション&原料

セールスディレクター・ニュートリション&原料

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1582787

Industry

Chemical, Raw Materials

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

10 million yen ~ 12 million yen

Refreshed

March 19th, 2026 14:57

General Requirements

Career Level

Executive

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

このポジションでは、ニュートリションおよび原料業界におけるセールスディレクターとして、営業チームの指揮を執り、売上目標の達成を目指します。新規および既存顧客との関係構築を通じて、ビジネスの成長を推進する役割を担います。

企業情報

この企業は化学・原料業界において確固たる地位を築いています。業界に特化した専門知識を持ち、継続的な成長を目指して活動しています。

職務内容

- ・ 栄養および原料業界における新規ビジネスチャンスの開拓
- ・ 営業チームの管理と指導を行い、目標達成をサポート（4~5名）
- ・ 既存顧客との長期的な関係構築と維持
- ・ 市場動向の分析と戦略的営業計画の策定
- ・ 製品知識の習得と顧客への提案活動

- 営業実績のモニタリングとレポートの作成
- 社内外のステークホルダーとの連携強化
- 営業プロセスの効率化と改善

条件・待遇

- 年収: 10,000,000円~12,000,000円
- 魅力的なインセンティブボーナス制度（ノーキャップ）
- 健康保険を含む充実した福利厚生
- オフィスは大手町に位置し、通勤便利な立地
- 栄養および原料業界でのキャリアアップの機会

この魅力的なポジションにご興味をお持ちの方は、ぜひご応募ください！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sieffre Nagashima on +81 3 6832 8939.

Required Skills

セールスディレクターとして成功するためには、以下のような資質が求められます：

- 栄養および原料業界での経験
- 営業チームのリーダーシップ経験
- 優れたコミュニケーション能力と交渉力
- 戦略的思考と問題解決スキル
- 顧客志向の姿勢と関係構築能力

Company Description

私たちは、東京に本社を置く主要な外資系企業との関りを持ち、日本には200名を超えるコンサルタントがいます。私たちは13年以上にわたって日本で事業を展開しており、世界33カ国、161のオフィスにまたがるネットワークを活用して、国際的な存在感を示しています。特に、アジア太平洋地域は、米国、英国、オーストラリアの各オフィスと密接に連携し、市場に関する知識や情報、候補者やクライアントの情報を共有し、一任しています。