

www.michaelpage.co.jp

Sales Representative - Insurance - Up to 10 MIL

Insurance Sales Representative - from 6M

Job Information

Recruiter[Michael Page](#)**Job ID**

1582592

Industry

Insurance

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5.5 million yen ~ 10 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Refreshed

March 17th, 2026 13:58

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

保険業界における営業代表として、顧客との信頼関係を築き、最適なソリューションを提案していただきます。東京を拠点に、既存顧客のフォローアップと新規顧客の開拓を担当していただきます。

Client Details

この企業は保険業界において確かな実績を持つ大手企業であり、顧客満足度の向上を目指しています。安定した基盤と専門性を活かし、業界内で高い評価を得ています。

Description

- 新規顧客の開拓および既存顧客との関係維持
- 顧客のニーズを理解し、適切な保険商品の提案
- 市場動向の調査と分析
- 営業目標の達成に向けた戦略立案と実行
- 契約手続きおよびアフターサービスの対応

- 社内チームおよび他部署との連携
- 定期的な顧客訪問とフォローアップ活動
- 営業活動に関する報告書の作成

Job Offer

- 年収4,500,000円～10,000,000円（基本給+ボーナス）
- 安定した大手保険会社でのキャリア形成
- 充実した福利厚生とサポート体制
- 東京を拠点とする働きやすい環境
- 専門性を活かせるやりがいのある業務

ご興味のある方は、ぜひご応募ください。新たなキャリアの一步を共に踏み出しましょう！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Diyana Nakai on +81357337169.

Required Skills

A successful Sales Representative should have:

- 保険業界または関連分野での経験
- 営業活動における実績
- 顧客との信頼関係を構築できるコミュニケーション能力
- 目標達成に向けた積極性と行動力
- 柔軟な思考と問題解決能力
- 日本語での流暢なコミュニケーション能力
- 東京での勤務が可能であること

Company Description

新規顧客の開拓および既存顧客との関係維持
顧客のニーズを理解し、適切な保険商品の提案
市場動向の調査と分析
営業目標の達成に向けた戦略立案と実行
契約手続きおよびアフターサービスの対応
社内チームおよび他部署との連携
定期的な顧客訪問とフォローアップ活動
営業活動に関する報告書の作成