

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

インサイドセールス

最先端AIで、営業の未来をつくるインサイドセールス。

Job Information

Recruiter

[Michael Page](#)

Job ID

1582317

Industry

Internet, Web Services

Job Type

Temporary

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

2.5 million yen

Refreshed

March 16th, 2026 18:09

General Requirements

Career Level

Entry Level

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

インサイドセールスとして、SmartReadを中心としたAIプロダクトに対し、リードへのアプローチや商談創出を行うポジションです。

マーケティングや営業チームと連携しながら、情報収集・分析・業務改善にも関わり、組織の成果最大化に貢献します。

企業情報

最先端のAI技術で企業のドキュメント業務を根本から変革する、東京発のイノベーション企業です。独自開発の高精度AIが業界内でも高く評価され、複雑な文書処理を自動化し、企業の生産性向上を強力に後押ししています。

職務内容

- マーケティングや営業チームと連携し、案件情報を共有しながら推進
- 販促施策の企画・立案・実行を行い、リードの質・量の最大化に貢献
- KPI管理やレポーティング、データ分析を通じて業務改善を行う
- 効率化や成果向上に向けたプロセス改善を提案し、実行

条件・待遇

- 急成長するAI領域で経験を積める：ドキュメント処理を革新する独自AI技術の企業で、最先端のプログラムに関わることができます。
- スキルの幅が広がる環境：営業だけでなく、企画、業務改善、データ分析など多様なスキルを身につけられます。
- 部門横断で活躍できる：マーケティングやフィールドセールスと近い距離で働き、事業全体の成長に貢献できます。
- 進化するプログラムとともに自分も成長できる：AIプログラムが常にアップデートされるため、営業スタイルも進化し続け、挑戦の機会が豊富です。
- 成果が事業に直結するポジション：自身のアプローチが商談創出と組織の成長に直接つながる、やりがいの大きい役割です。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Cody Fujishiro +81366276110.

Required Skills

- 新しいAI技術やIT領域への関心が高く、学びながら成長できる人。
- 顧客の課題を丁寧に理解し、要点を整理してわかりやすく伝えられる人。
- 他部門と連携しながら、主体的に業務を進められるコミュニケーション力を持つ人。
- 業務フローの改善や新しい提案に前向きに取り組める人。

Company Description

東京を拠点に先端AI技術を活用したソリューションを開発・提供するテクノロジー企業です。高度なAI研究と実用的なプログラム開発を強みとし、企業のドキュメント処理や業務自動化を支援する革新的なサービスを展開しています。独自AIによる高精度なデータ処理技術は多くの企業から高い評価を受けており、ビジネスの生産性向上やDX推進に大きく貢献しています。