



【横浜】Amazon戦略コンサルタント | 幹部候補としてEC事業成長を牽引

世界市場を相手に戦略提案できる/世界市場を相手に戦略提案できる

Job Information

Hiring Company

[Picaro.ai](https://picaro.ai)

Job ID

1582244

Industry

Internet, Web Services

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture, Yokohama-shi Nishi-ku

Train Description

Minatomirai Line, Minatomirai Station

Salary

6 million yen ~ 8.5 million yen

Work Hours

フレックスタイム制（コアタイム：10:00～15:00、休憩60分）

Holidays

完全週休2日制（土日祝）

Refreshed

April 21st, 2026 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

《募集要項・本ポジションの魅力》

- Amazon戦略コンサルタントとして、戦略立案から実行までを一貫して担当
- 日本・北米を跨ぐグローバル市場で、世界を相手に成果を出す挑戦が可能
- 成果次第で経営幹部や役員へのキャリアが開け、上流工程から事業戦略に関与できる
- フレックスタイム・ハイブリッドワーク、学習補助やPC貸与など自由度高く自己成長を支援

【業務内容】

日本のECを、世界へ。

PicaroはAmazon元社員のドメイン知識とAI技術を武器に、日本ブランドのグローバル展開を支援するテクノロジーカンパニーです。

北米市場をはじめとする世界のEC最前線で、データに基づきクライアントの事業を成功へ導く、志高きビジネスアスリートを募集します。

<具体的には>

クライアントのAmazonにおける売上・利益の最大化を命題に、戦略立案から実行までを一貫して担当していただきます。自社開発のAI搭載SaaSを活用し、事業計画の策定、広告施策の立案、プロモーション設計、統合レポートニングなど、上流工程からワンストップで提案・実行を行います。

単なる運用代行ではなく、データに基づきクライアントの経営層と並走するパートナーとしての役割を担います。

- ・ グローバル市場（日本・北米等）を見据えた販売戦略の立案・提案書の作成
- ・ クライアント企業（経営層・担当者）との定期ミーティング
- ・ 最新アルゴリズムに基づいた商品ページの最適化
- ・ 売上、販促費、ROI等の運用・管理
- ・ AIツールを用いた市場動向・競合・購買行動のデータ分析とインサイトの抽出
- ・ 広告（Sponsored Ads/DSP）やセールスのスケジュール策定、効果測定

より最適な仕組み化に向け、新たな視点からプロジェクトを立ち上げ、推進することを期待しています。

将来的には複数名のマネジメントや、部門責任者としてのPL管理もお任せしたいと考えております。

■ポジションの魅力：

- ・ 「世界」が主戦場：
日本のブランドを世界に広めるだけでなく、海外企業の日本参入を支援するなど、ボーダレスな経験が積めます。
- ・ 未来の経営幹部：
事業戦略や海外拠点展開など、経営陣と肩を並べて全社戦略に直接関与できるチャンスがあります。
- ・ 卓越したプロフェッショナルとの協働：
国内外のトップパフォーマーと切磋琢磨し、世界を相手に成果を出すという圧倒的な手応えを実感できます。

■今Picaroではたらく面白さ：

- ・ ECの「特異点」を創る：
AIがECの在り方を変える今、その最前線で「AI×Amazon」の勝ち筋を自ら定義する楽しさがあります。
- ・ 未完成を楽しみ、ビルドする：
完成された組織の歯車ではなく、自らの手でグローバル水準の組織を創り上げていく過程を肌で感じられます。
- ・ 自己責任が生む自由：
プロとして生産性高く成果を上げられれば、高い報酬と柔軟な働き方が尊重される文化です。

■企業の特徴：

- ・ AI×SaaS×Domain Expertise：
Amazon元社員の経験と、自社開発のAIソリューションが融合した「Picaroにしかできない」支援体制。
- ・ グローバル・オペレーション：
日本・北米を中心に展開。最新の広告技術（AMC等）をいち早く取り入れ、常にグローバルなトレンドをリードします。
- ・ 圧倒的な実行スピード：
業績分析やフィードバックへの対応は即日実施を基本とし、世界のECスピードに負けない機動力を持っています。

【雇用形態】

正社員

※試用期間あり、6ヶ月（条件の変更なし）

【給与】

予定年収：630万円～810万円（年俸制）

月給：525,000円～675,000円（一律手当を含む）

※プロフェッショナルとしての「アウトプット」と「事業貢献度」に基づき決定します。

<賃金内訳>

月額（基本給）：388,400円～499,400円

固定残業手当/月：136,600円～175,600円（固定残業時間45時間/月）

※超過した時間外労働の残業手当は追加支給

※経験・能力を考慮：前職での年収やAmazon運用における専門性を最大限評価し、選考を通じて決定します。

※成果連動型インセンティブ：将来的な役員・経営陣への登用時には、PL責任や全社業績に連動した高いインセンティブ報酬の相談も可能です。

※プロとしての自己投資支援：スキルアップのためのPC購入費、カフェ代、書籍代等の補助制度を設けています。

■残業手当：あり

■昇給：年2回の年俸見直し（評価基準に基づく）

※個人の成長スピードが企業の成長に直結する環境であるため、実績に応じてダイナミックな昇給が可能です。

■賞与：原則として業績等を勘案し、支給の有無・時期・金額を決定

【就業時間】

フレックスタイム制（コアタイム：10:00～15:00、休憩60分）

■所定労働時間：週40時間

■固定残業代の相当時間：45.0時間/月（超過分は別途支給）

【勤務地】

〒220-0012 神奈川県横浜市西区みなとみらい3-7-1 WeWorkオーシャンゲートみなとみらい 8階

■アクセス：横浜高速鉄道みなとみらい線 みなとみらい駅 徒歩3分、京浜東北線 桜木町駅 徒歩10分

■転勤：当面なし（※業務上の必要がある場合は変更の可能性あり）

■ハイブリッドワーク（WeWork出社を基本とし、業務特性や個別事情に応じて実施可）

【休日休暇】

- 年間休日120日
- 完全週休二日制（土日）
- 祝日
- 夏季休日
- 年末年始（12/30～1/3）
- 有給休暇（半年経過後10日、以後法定通り）
- 慶弔休暇

【待遇・福利厚生】

- 通勤手当（月額20,000円上限）
- 残業手当（固定残業代制、超過分別途全額支給）
- 住宅手当：なし
- 社会保険：健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険（すべて完備）
- AI・データ関連学習補助（月額10,000円上限）
- 英語学習補助（月額10,000円上限）
- スポーツジム・フィットネス補助（月額5,000円上限）
- 会社指定施設（WeWork等のコワーキングスペース）の利用
- PC・周辺機器の貸与

Required Skills

【必須条件】

- 社会人経験5年以上
- Amazonマーケティング、ECコンサルティング、デジタルマーケ、Amazon広告運用いずれかの実務経験
- クライアントとの折衝・交渉経験
- 自責思考とプロ意識：未達成を環境のせいせず、自らの意志と情熱で突破できる方
- 数値・ファクトに基づいた論理的な意思決定能力

【歓迎要件】

- ビジネスレベルの英語力（海外チームとの連携）
- SQL、VBA等の知識、またはBIツールの活用経験
- 自社サービスやSaaSの事業推進・組織設計に関わった経験

【選考について】

- 選考プロセス：
 1. カジュアル面談（HR）
 2. 書類選考
 3. 面接 2回（事業責任者→CEO）
 4. オファー面談

Company Description