



【横浜】インハウスマーケティング責任者候補 | Amazon×AI SaaSの市場を創る

広告・PR・CRMを横断して推進/0→1でマーケ体制を構築できる

Job Information

Hiring Company

[Picaro.ai](#)

Job ID

1582241

Industry

Internet, Web Services

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture, Yokohama-shi Nishi-ku

Train Description

Minatomirai Line, Minatomirai Station

Salary

6 million yen ~ 8.5 million yen

Work Hours

フレックスタイム制 (コアタイム : 10:00 ~ 15:00、休憩60分)

Holidays

完全週休2日制 (土日祝)

Refreshed

June 2nd, 2026 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

《募集要項・本ポジションの魅力》

- ・ 自社AIソリューションを活用し、デジタル・オフライン双方の施策を統括して新規リード獲得とブランド認知拡大を推進
- ・ コンテンツ制作、広告運用、イベント企画、PRなど多チャネル施策を戦略立案から改善まで一気通貫で実行
- ・ チーム構築やメンバー育成、外部パートナー選定まで担当し、組織全体のマーケティング力向上に貢献

- ・ CMO候補として経営戦略にも関与し、未完成な組織をスケールさせる手応えを実感できるポジション

【業務内容】

日本のECを、世界へ。

PicaroはAmazon元社員の知見とAI技術を武器に、日本ブランドのグローバル展開を支援するテクノロジーカンパニーです。

完成された組織の歯車ではなく、自らマーケティングの仕組みをビルドし、世界基準のスピードで業界をリードする志高きビジネスアスリートを募集します。

<具体的には>

自社ブランドの認知拡大とSaaSによる新規リード獲得を主要KPIに、戦略立案から実行・改善までを統括するマーケティング責任者としてチームをリードします。

自社開発のAIソリューションを武器に、デジタルとオフライン双方の施策を圧倒的なスピードで指揮し、ブランド企画、コンテンツ、広告、CRM、セミナー、PRなど、全方位的なマーケティングを実行します

- ・ デジタル広告（SEO/SEM、SNS広告）の運用
- ・ コンテンツ（ブログ、動画、ホワイトペーパー）の企画・制作
- ・ 展示会、ウェビナー等のイベント企画運営
- ・ HubSpotを用いたリードスコアリングとCRM運用の仕組み化
- ・ プレスリリースの執筆・配信
- ・ チームの構築、外部パートナー選定、メンバーの育成・評価

より最適な仕組み化に向け、新たな視点からプロジェクトを立ち上げ、自律的に推進することを期待しています。

将来的にはCMO候補として、経営戦略に直接関わいただけるポジションです。

■ポジションの魅力：

- ・ 全方位マーケ施策の爆速実行：
デジタル広告からイベント、PRまで、全ファネルの施策を即日改善・実行する圧倒的なスピード感の中で、多角的な施策を爆速で回せます。
- ・ 最先端AIプロダクトの市場創造：
世界を相手にするコンサル×SaaSの価値を世に広め、Amazonという巨大市場で「新しいスタンダード」を創る興奮を味わえます。
- ・ 「0→1」の組織ビルドと裁量：
リード獲得から成約までの仕組みを自ら設計し、未完成な組織をスケールさせる手応えを実感できます。

■今Picaroではたらく面白さ：

- ・ ECの「特異点」を創る：
AIがECの在り方を変える今、その最前線で「AI×Amazon」の勝ち筋を自ら定義する楽しさがあります。
- ・ 未完成を楽しみ、ビルドする：
完成された組織の歯車ではなく、自らの手でグローバル水準の組織を創り上げていく過程を肌で感じられます。
- ・ 自己責任が生む自由：
プロとして生産性高く成果を上げられれば、高い報酬と柔軟な働き方が尊重される文化です。

■企業の特徴：

- ・ AI×SaaS×Domain Expertise：
Amazon元社員の経験と、自社開発のAIソリューションが融合した「Picaroにしかできない」支援体制。
- ・ グローバル・オペレーション：
日本・北米を中心に展開。最新の広告技術（AMC等）をいち早く取り入れ、常にグローバルなトレンドをリードします。
- ・ 圧倒的な実行スピード：
業績分析やフィードバックへの対応は即日実施を基本とし、世界のECスピードに負けない機動力を持っています。

【雇用形態】

正社員

※試用期間あり、6ヶ月（条件の変更なし）

【給与】

予定年収：630万円～810万円（年俸制）

月給：525,000円～675,000円（一律手当を含む）

※プロフェッショナルとしての「アウトプット」と「事業貢献度」に基づき決定します。

<賃金内訳>

月額（基本給）：388,400円～499,400円

固定残業手当/月：136,600円～175,600円（固定残業時間45時間/月）

※超過した時間外労働の残業手当は追加支給

※経験・能力を考慮：前職での年収やAmazon運用における専門性を最大限評価し、選考を通じて決定します。

※成果連動型インセンティブ：将来的な役員・経営陣への登用時には、PL責任や全社業績に連動した高いインセンティブ報酬の相談も可能です。

※プロとしての自己投資支援：スキルアップのためのPC購入費、カフェ代、書籍代等の補助制度を設けています。

■残業手当：あり

■昇給：年2回の年俸見直し（評価基準に基づく）

※個人の成長スピードが企業の成長に直結する環境であるため、実績に応じてダイナミックな昇給が可能です。

■賞与：原則として業績等を勘案し、支給の有無・時期・金額を決定

【就業時間】

フレックスタイム制（コアタイム：10:00～15:00、休憩60分）

■所定労働時間：週40時間

■固定残業代の相当時間：45.0時間/月（超過分は別途支給）

【勤務地】

〒220-0012 神奈川県横浜市西区みなとみらい3-7-1 WeWorkオーシャンゲートみなとみらい8階

■アクセス：横浜高速鉄道みなとみらい線 みなとみらい駅 徒歩3分、京浜東北線 桜木町駅 徒歩10分

■転勤：当面なし（※業務上の必要がある場合は変更の可能性あり）

■ハイブリッドワーク（WeWork出社を基本とし、業務特性や個別事情に応じて実施可）

【休日休暇】

- 年間休日120日
- 完全週休二日制（土日）
- 祝日
- 夏季休日
- 年末年始（12/30～1/3）
- 有給休暇（半年経過後10日、以後法定通り）
- 慶弔休暇

【待遇・福利厚生】

- 通勤手当（月額20,000円上限）
- 残業手当（固定残業代制、超過分別途全額支給）
- 住宅手当：なし
- 社会保険：健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険（すべて完備）
- AI・データ関連学習補助（月額10,000円上限）
- 英語学習補助（月額10,000円上限）
- スポーツジム・フィットネス補助（月額5,000円上限）
- 会社指定施設（WeWork等のコワーキングスペース）の利用
- PC・周辺機器の貸与

Required Skills**【必須条件】**

- 事業会社または代理店でのB2Bマーケティング実務経験（3年以上）
- デジタル広告、SEO、SNS、コンテンツ制作など複数チャネルの企画・運用経験
- 自責思考とプロ意識：未達成を環境のせいとせず、自らの意志と情熱で突破できる方
- 数値・ファクトに基づいた論理的な意思決定能力

【歓迎要件】

- ビジネスレベルの英語力（海外パートナーやクライアントとの折衝経験）
- Amazonや楽天などECモール関連のマーケティング経験
- HubSpot、Google Analytics等の各種ツールの高度な活用経験

【選考について】

- 選考プロセス：
 1. カジュアル面談（HR）
 2. 書類選考
 3. 面接2回（事業責任者→CEO）
 4. オファー面談

Company Description