

# BOLLHOFF

【セールスエンジニア】 ドイツ系メーカー日本法人 | 締結部品および設備営業 | 英語力×メーカー営業の経験が活かせる！

Globalとのやり取り、欧州のユニークな製品の日本市場への拡販

## Job Information

### Hiring Company

Bollhoff K.K.

### Job ID

1582175

### Industry

Automobile and Parts

### Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

### Non-Japanese Ratio

(Almost) All Japanese

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Aichi Prefecture, Nagoya-shi Naka-ku

### Train Description

Tsurumai Line, Marunouchi Station

### Salary

3.5 million yen ~ 7 million yen

### Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

### Work Hours

9:00-17:45

### Holidays

土日祝、夏季、年末年始、GW

### Refreshed

April 17th, 2026 04:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 1 year

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

### 仕事内容

- ベルホフ社製の締結部品および自動化ファスニング設備（セルフピアシングリベット、ブラインドナット、リベット、接着、クリンチング、インサートナット等）の拡販
- 自動車産業および一般産業への拡販
- 販売代理店、商社、設備メーカーへの拡販
- 顧客およびベルホフドイツ、フランス、イギリス、中国をメインとする価格、技術、品質、納入に関するやり取り
- 既存顧客からの関係維持およびビジネス拡販
- 受注後の立ち上げスケジュール管理（顧客およびGlobal拠点）
- 見積作成および見積もり作成のためのRFQ（見積依頼仕様）の内容確認
- ファスナー製品・自動化設備・ハンドツールのプレゼンテーション
- 社内での検証試験および試験報告書の作成
- 締結部品、自動車業界・自動化関連の展示会準備、参加
- WEBサイト、マニュアル、ガイドライン等の翻訳
- 顧客獲得のための拡販の立案

※仕事内容変更範囲：会社の指示する業務

### 雇用形態

正社員

### 試用期間

有り(3ヶ月)

### 給与条件

年俸制

年収：350万円～700万円

※年収はご経験・スキルに応じて決定しますので上記の限りではございません。

賞与：年1回

1か月は、予算に対する達成に対する評価

1か月分は、各評価項目に対する達成度に評価

昇給：年1回

入社月による

※詳細はオファー時にお伝えします。

食事補助 最大7,500円

交通費：一部支給(上限50,000円)

退職金積み立て制度(月給により積み立て額決定)

残業手当：

定額の残業代

固定残業時間 40時間/月

40時間分の残業代+超過分した場合は別途支給

※詳細はオファー時にお伝えします。

就業時間

固定(定額) 残業代制

就業時間 09:00～17:45

休憩時間 12:00-12:45

残業 月 10 時間～30 時間程度

フレックス利用可(コアタイム11:00-15:00)

勤務地

愛知県名古屋市中区丸の内1-10-29 丸の内 駅から徒歩5分

転勤：無し

会社の定める事業所

出向：無し

休日

年間休日 125 日

完全週休二日制 土日 祝日 年末年始

※会社カレンダーによる

年間有給休暇

有給休暇は入社後6ヶ月目から付与されます

(年間休日 125 日 有給休暇 初年度 10 日(6 か月目～))

社会保険

健康保険 厚生年金 雇用保険 労災保険 退職金積み立て

選考プロセス

適性試験：あり

面接回数：2回

---

## Required Skills

### 【必須】

- メーカーでの新規開拓営業経験
- 英語力(TOEIC700点レベル以上) : 英語使用の実務経験重視
- PCスキル : Excel (graph, V-look up, Pivot is preferred), Power point, Word
- 普通自動車運転免許

### 【歓迎】

- 英語を使用した実務経験
- 自動車メーカーでの実務経験
  
- 部品メーカーでの実務経験

---

## Company Description