

≪業界未経験OK≫ 【法人営業】 既存顧客からスタート | 提案～導入まで携われる

世界トップ3・スイス発セキュリティ製品企業 | 年休125日×リモート可

Job Information

Hiring Company

dormakaba Japan Co., Ltd.

Job ID

1582110

Industry

Machinery

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

(Almost) All Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Shinagawa-ku

Train Description

Keihin Tohoku Line (Tokyo-Yokohama) Station

Salary

4 million yen ~ 6 million yen

Work Hours

9:00 ~ 17:45 <その他就業時間補足> 事業場外みなし労働時間制

Refreshed

May 28th, 2026 01:00

General Requirements

Career Level

Entry Level

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- ・ 空港やオフィスなど大規模施設向けに、セキュリティゲートの提案～導入までを担うプロジェクト型の法人営業
- ・ 外資系企業の環境で、海外拠点との連携を通じ英語に触れる機会あり
- ・ 業界未経験歓迎 / メーカー・商社での有形商材営業経験があれば、製品知識はOJTで習得可能
- ・ 年休125日・残業少なめ・リモート可で、成果とワークライフバランスを両立できる

法人のお客様に、同社が手掛けるセキュリティゲート製品の提案～設置までの一連のプロジェクト管理をお任せします。
- 製造工場、オフィス、空港、データセンター、R&D施設、各種エネルギープラント等の中～大規模施設でのセキュリティゲートの実装プロジェクトを主とした提案営業です。
- セキュリティ設備の増強・警備人員の人手不足や省人化のニーズを背景として需要の拡大が見込める市場での、ビジネスの機会拡大に貢献できる仕事です。

【職務詳細】

ゼネコン、設計事務所、Sler、法人設備部門の法人のお客様に、同社が手掛けるセキュリティゲート製品の営業活動をしていただきます。

既存・新規のお客様への提案営業をお願いします。

- 大型のセキュリティ装置実装の為に、各現場のプロジェクトの関係者とのコミュニケーションを通じ、案件の全プロセス（案件立上げ→計画→実行→監視→終結）に関わっていただきます。
- エンジニア、マネージャーSCMチームとの連携して業務を進めます。
- 実際の施工はサブコンや外部パートナーに任せており、納入の際に立ち会っていただきます。

【ご入社いただいたら】

製品を覚えていただくため、既存顧客中心に新製品の営業をお願いします。

営業マネージャー1名の下、入社後はOJTで指導を行いますので、安心してご入社ください。

【働き方】

- 出張は月2回程度、夜間や休日の対応は年2~3回程度となっています。夜間・休日に勤務いただいた場合には必ず代休を取得いただきます。

- リモートワーク・直行直帰を活用し、フレキシブルに就業いただけます。

【扱う製品について】

エントランスシステムのセキュリティゲート（ハーフハイト・センサーバリア&スピードゲート）、自動ドア 等

■ドルマカバジャパン株式会社について

ドルマカバジャパン株式会社は、スイスのdormakaba AG社100%出資の日本法人です。

現在では世界シェアで業界トップ3に位置づけられています。

セキュリティ製品・ドアハードウェア・建築金物の製造及び販売鍵製品からシステム、セキュリティゲート、建築金物の製造・開発、販売を行っている企業です。

近年ではデジタルソリューションの開発に注力しており、積極的な投資を行っています。

ディンプルキー・シリンダー錠は、神奈川県の子会社で製造しており、日本で約40年の歴史があります。

雇用形態

正社員

勤務地

東京本社

東京都品川区南大井6-21-12

大森（東京都）駅（JR在来線）-4分

大森海岸駅（京浜急行電鉄）-6分

給与モデル

想定年収 400万円～600万円 ※経験スキルによって応相談

月給制

昇給年1回 賞与年2回（3ヶ月：ただし業績・パフォーマンスにより変動）

福利厚生

社会保険完備（健康 厚生 労災 雇用）

通勤手当 退職金制度

勤務時間モデル

勤務時間] 09:00 ~ 17:45 休憩時間 60分

残業時間 約20時間/月

事業場外みなし労働時間制

※結果を出せば労働時間には縛られないため、ワークライフバランスを大事にできます。

休日・休暇

土日祝休み

季休暇

年末年始休暇

年間休日125日

定年 60歳 (65歳まで再雇用あり)

Required Skills**【応募に必要な経験・スキル】**

- メーカーや商社で有形商材の法人営業などのご経験

【歓迎する経験・スキル】

- 建築関連・設備・セキュリティ製品業界での就業経験

- 施工管理経験者

Company Description