セールスエンジニア

外資・自動車業界経験・英語・中国語

Job Information

Recruiter
ReachExt K.K.

Hiring Company
外資系中堅企業

Job ID
1582093

Industry
Automobile and Parts

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio
(Almost) All Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Salary
5 million yen ~ Negotiable, based on experience

Refreshed
November 19th, 2026 06:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Basic Level

Minimum Japanese Level
Fluent Level

Other Language
Chinese (Mandarin)

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

RV（キャンピングカー）、トラック、特殊車両向けに冷蔵庫・キッチン・発電機・車載ソリューションを提供する外資系の日本法人の募集です。

主要顧客を担当するセールスエンジニアの募集。
既存のOEM顧客対応と新規ビジネス開拓を両軸で担う、技術理解 × B2B営業のハイブリッドロールです。

主な業務内容：

- OEM / アフターマーケット顧客との関係構築・アカウント管理
- 問い合わせ・クレーム対応、価格交渉
- 年間予算策定、アカウント戦略立案・実行
- 新規顧客開拓、製品提案・見積り作成
- 海外工場との技術・製品情報連携、営業レポート作成
- 海外チームとは英語もしくは中国語でのコミュニケーション

Required Skills

必須要件：

- 工学 / ビジネス等の学位
- 自動車・産業分野における B2B 営業経験（5年以上）
- 技術的な電気 / 機械知識
- 日本語ネイティブレベル＆英語もしくは中国語ができる方
- 外国籍の方は就労ビザ要

自動車関連の主要メーカーを担当し、日本市場での事業成長に直接貢献できるポジションです。

Company Description