



## セールスエンジニア

外資・自動車業界経験・英語・中国語

### Job Information

**Recruiter**

ReachExt K.K.

**Hiring Company**

外資系中堅企業

**Job ID**

1582093

**Industry**

Automobile and Parts

**Company Type**

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

**Non-Japanese Ratio**

(Almost) All Japanese

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

**Salary**

5 million yen ~ Negotiable, based on experience

**Refreshed**

June 4th, 2026 04:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Basic

**Minimum Japanese Level**

Fluent

**Other Language**

Chinese (Mandarin)

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

RV (キャンピングカー)、トラック、特殊車両向けに冷蔵庫・キッチン・発電機・車載ソリューションを提供する外資系の日本法人の募集です。

主要顧客を担当するセールスエンジニアの募集。

既存のOEM顧客対応と新規ビジネス開拓を両軸で担う、技術理解 × B2B営業のハイブリッドロールです。

**主な業務内容：**

- OEM / アフターマーケット顧客との関係構築・アカウント管理
- 問い合わせ・クレーム対応、価格交渉
- 年間予算策定、アカウント戦略立案・実行
- 新規顧客開拓、製品提案・見積り作成
- 海外工場との技術・製品情報連携、営業レポート作成
- 海外チームとは英語もしくは中国語でのコミュニケーション

---

**Required Skills**

**必須要件：**

- 工学 / ビジネス等の学位
- 自動車・産業分野における B2B 営業経験（5年以上）
- 技術的な電気 / 機械知識
- 日本語ネイティブレベル & 英語もしくは中国語ができる方
- 外国籍の方は就労ビザ要

自動車関連の主要メーカーを担当し、日本市場での事業成長に直接貢献できるポジションです。

---

**Company Description**