



Understanding People

Sales Manager / セールスマネージャー

Pre-opening hotel in Sapporo

Job Information

Recruiter

Specialized Group

Job ID

1582024

Industry

Hotel

Job Type

Permanent Full-time

Location

Hokkaido

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

April 8th, 2026 07:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

Sales Manager セールスマネージャー | Hotel Sales - Bonuses, Full Transportation Reimbursement, Flexible Work

Our client, a pre-opening hotel in Sapporo and part of a renowned international luxury brand, is seeking a Sales Manager. This role offers a unique opportunity to drive sales and build relationships with travel agencies and corporate clients, contributing to the hotel's strategic business development.

主な業務内容:

ホテルのサービスや商品を旅行代理店や法人顧客に販売
主要な顧客との関係を構築し、維持
市場動向を分析し、販売戦略を強化
セールス&マーケティングディレクターと連携し、戦略を策定
展示会やネットワーキングイベントでホテルを代表

応募資格:

2～3年のセールス経験（必須）
ビジネスレベルの日本語と英語のスキル（必須）
ホスピタリティまたは旅行業界での経験が望ましいが、必須ではありません
優れた交渉力とコミュニケーション能力
ホスピタリティ業界のトレンドや商品に関する知識

Company Description