



【外資系管理職】 Sales Manager | ライフサイエンス・創薬・再生医療領域

ライフサイエンスの未来を支える社会貢献性の高い仕事 ◆ 虎ノ門ヒルズ駅徒歩5分

Job Information

Hiring Company

Greenstaff Medical K.K.

Subsidiary

ICG Medical

Job ID

1581971

Industry

Recruitment Agency

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description

Hibiya Line, Toranomom Hills Station

Salary

5 million yen ~ 8 million yen

Work Hours

09:00-18:00

Refreshed

April 10th, 2026 14:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

≪このポジションの魅力≫

- ・創薬エコシステム (TR/CMC/BD) を加速させるセールス組織の立ち上げ
- ・KPI/プロセス/キャリア設計をゼロから実装できる裁量
- ・Cell & Gene Therapy の最前線に近いポジション
- ・英語不問 | 日本語ネイティブ必須

【業務内容】

Greenstaff Life Sciences の Sales Managerとして

創薬領域 (Cell & Gene Therapy/Regenerative medicine) における

TR (Translational Research)、CMC (Chemistry, Manufacturing and Control)、BD (Business Development) の3領域のセールス組織を統括し売上成長とチーム育成を担います。

<主な業務>

- ・Salesチームの統括・育成
- ・KPI/評価制度/営業プロセスの設計
- ・新規顧客開拓+既存クライアント深耕
- ・採用/投資/CMC/BDとの連携
- ・市場ニーズの可視化と戦略反映
- ・事業戦略におけるSales側の実装
- ・経営陣へのレポート、改善提案
(仕事内容変更範囲：会社の指示する業務)

【なぜ今このポジションが重要なのか】

Cell & Gene Therapy/Regenerative Medicine領域は

科学・資金・規制が急成長する一方で
“人と組織”がボトルネックになりやすく
事業スピードを阻害しています。

Sales Managerはこの構造を壊し

研究スピードと事業スピードを同期させる役割を担います。

【チーム構成】

- ・ TR (Translational Research)
- ・ CMC (Chemistry, Manufacturing and Control)
- ・ BD (Business Development)

Head of Global の右腕としての採用

最初から中核に入れるレアなタイミングです。

【働く魅力】

このポジションはキャリア的にも市場的にも珍しい
“接点が多い”ことが最大の資産になります。

- ✓ Pharma
- ✓ HR (Talent/RPO)
- ✓ スタートアップ
- ✓ VC
- ✓ Academia
- ✓ 製造 (CMC/Process)
- ✓ 事業開発 (BD)

普通はそれぞれがバラけているため

1カ所で全部触れる環境はほぼありません。

Required Skills

必須 (Must)

- ・ Sales or BizDev 経験
- ・ 営業組織のマネジメント経験 (5年以上)
- ・ KPI/評価/プロセス構築の経験
- ・ 日本語：ネイティブ
- ・ Hands-onで動ける実装型

歓迎 (Plus)

- ・ RPO/人材紹介/HR領域
- ・ 製薬/再生医療/Cell & Gene
- ・ 商社/Trading
- ・ VC/投資/BD
- ・ スタートアップ
- ・ 科学系知識は尚歓迎 (必須ではない)

◆ 語学要件

- 日本語：ネイティブ必須
- 英語：必須ではない（あれば優遇）

◆ 雇用条件

- 雇用形態：正社員
- 勤務地：虎ノ門
- 年収：5M～8M (Plus Bonus - Based on Team Performance)
- 勤務制度：管理職
- 選考回数：2～3回予定

【待遇・条件】

- 年収：500万円～800万円 (Plus Bonus - Based on Team Performance)
- 勤務時間：9:00～18:00
- 休日：土日祝
- 勤務地：東京23区（虎ノ門）

Company Description