



【未経験歓迎】法人営業（人材紹介） | リクルートメントコンサルタント | ライフサイエンス領域

未経験から人材業界にキャリアチェンジ/未経験から人材業界にキャリアチェンジ

Job Information

Hiring Company

Greenstaff Medical K.K.

Subsidiary

Greenstaff Life Science Japan

Job ID

1581967

Industry

Other (Medical, Pharmaceutical)

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Salary

4 million yen ~ 6 million yen

Refreshed

June 5th, 2026 13:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

急成長中のライフサイエンス領域にて、
法人営業/リクルートメントコンサルタントとして活躍いただくポジションです。

営業経験を活かしながら、人材ビジネスに挑戦でき、クライアント企業と候補者双方を支援する「人材コンサルタント」としてキャリアを築くことができます。

外資系企業の日本拠点として、グローバルネットワークを活かしたビジネスに関われる点も魅力です。英語は日常会話レベルで対応可能です。

【業務内容】

法人営業および人材コンサルタントとして、クライアント企業と求職者のマッチングを担当いただきます。

企業の採用ニーズをヒアリングし、適切な人材を提案するとともに、候補者との面談・フォローを通じて採用成功を支援します。

<主な業務内容>

■法人営業（クライアント対応）

- ・企業の採用ニーズのヒアリング
- ・採用課題に対する人材ソリューション提案
- ・クライアントとの関係構築

■候補者対応

- ・求職者との面談・キャリアヒアリング
- ・求人紹介および応募意思の確認
- ・選考プロセスのサポート（面接調整など）

■マッチング・プロジェクト管理

- ・企業への人材提案
- ・進行中案件の管理
- ・就業中人材のフォロー

【このポジションの特徴】

- ・営業経験を活かして人材業界に挑戦できる
- ・法人営業×キャリア支援の両面経験が積める
- ・急成長中のライフサイエンス業界に関われる
- ・外資系企業でグローバルな環境

【企業について】

Greenstaff Life Sciencesは、ICG Medicalグループのライフサイエンス領域を担う事業部門です。

再生医療や細胞・遺伝子治療など、次世代医療分野において人材支援を通じた事業成長をサポートしています。

【雇用形態】

契約社員（1年更新 / 初回6ヶ月）パフォーマンスにより正社員登用、または契約延長の可能性あり。

【給与】

想定年収：400万円～600万円
+ 営業成果に応じたインセンティブあり
※経験・スキルにより決定

Required Skills

【必須】

- ・社会人経験1年以上
- ・営業または対人折衝経験
- ・日本語：ネイティブ
- ・英語：日常会話レベル

【歓迎】

- ・営業経験
- ・人材業界での経験

【求める人物像】

- 目標達成に向けて主体的に行動できる方
- コミュニケーションを通じて信頼関係を築ける方
- 成長意欲が高く、新しいことに挑戦したい方

Company Description