



M&Aアドバイザー（企業情報部）※初年度想定年収 約668万円＋M&A成約インセンティブ＋決算賞与

Job Information

Hiring Company

[M&A Capital Partners](#)

Job ID

1581955

Industry

Other (Banking and Financial Services)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

6.5 million yen ~ Negotiable, based on experience

Work Hours

08 : 00 ~ 17 : 00（休憩時間：60分）

Holidays

完全週休2日制（土日祝）

Refreshed

April 28th, 2026 22:32

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- ・ 譲渡企業の開拓からマッチング、交渉、クロージングまでM&Aの全工程を一貫して担当するアドバイザー業務
- ・ 企業の成長戦略や事業承継など経営課題の解決に直接関わり、社会や企業に大きな価値を生み出せる
- ・ 裁量の大きい環境で提案の幅が広く、自身の営業力や交渉力次第で高収入を目指す成果連動型の仕事
- ・ 初年度想定年収668万円＋成約インセンティブ、年休125日・土日祝休みの安定した勤務環境

【業務内容】

上場企業・大手企業の成長戦略ニーズや、中堅・中小企業の潜在的な事業承継ニーズに対し、アウトバウンド営業を通じて譲渡検討企業のソーシングを行っております。

その後、譲受企業とのマッチング～エグゼキューション～クロージングまで、M&Aのすべての工程を1人のアドバイザーで

対応しています。

譲渡企業、譲受企業の双方をソーシングいたしますので、ご提案の幅は無限大といっても過言ではありません。成長戦略／事業承継などM&Aで生み出せる価値は、一人ひとりのアドバイザーの裁量に委ねられています。

(入社直後：営業：M&Aに関する営業業務及び付随業務)
(変更範囲：部署、役職、業務内容について、限定なく変更する場合あり)

【雇用形態】

正社員

【想定初年度年収】

約668万円+M&A成約インセンティブ+決算賞与

内訳

- ①初年度最低保証年収 540万円
- ②KPIインセンティブ ※入社初年度KPIインセンティブ平均値128万円(直近実績)
- ③M&A成約インセンティブ
- ④決算賞与

※①の内訳は以下をご確認ください。

- ・固定年収＝月額給与×12ヶ月
月額給与：35万円～…基本給219,000円～・業務手当131,000円～(73H分の残業代含む)
- ・賞与前倒し支給：入社後2年間は年間120万円、3年目は年間60万円

※②③④は保証された金額ではありません。

■年収実績：

<2025年9月期>

- ・年収3,007万円(在籍1年超アドバイザー平均)
- ・年収2,146万円(在籍1年超アドバイザー中央値)
- ※上場企業年収ランキング10年連続日本一(東京商工リサーチ調べ)

【就業時間】

08：00～17：00(休憩時間：60分)

【勤務地】

〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲八重洲セントラルタワー36階
(変更範囲：将来拠点拡大による転勤の場合あり)

※入社直後：本社(東京都中央区八重洲)

【休日休暇】

- ・年間休日125日(2025年9月期)
- ・完全週休2日制(土日)
- ・祝日
- ・年末年始休暇
- ・年次有給休暇：入社日以後最初に到来する4/1もしくは10/1に有給休暇を付与(初年度12日)
- ・慶弔休暇
- ・産休・育児休暇

【待遇・福利厚生】

- ・残業手当
- ・通勤手当(月額5万円まで実費支給)
- ・昇給・昇格：年2回(4月・10月)
- ・慶弔見舞金(社内規定による)
- ・社会保険(健康保険、雇用保険、労災保険、厚生年金)

Required Skills

【必須要件】

※以下のいずれかに該当する方

- ・金融業界(銀行・証券・保険等)の営業経験(1年以上)で成績TOP10%程度
- ・公認会計士／弁護士 資格保有で営業志向のある方
- ・その他以下のような業界におけるトップセールス等のご経験
 - FA機器メーカー
 - ハウスメーカー
 - 大手メーカー
 - 生命保険
 - 損害保険
 - 総合商社
 - 専門商社
 - 医薬品業界
 - ディベロッパー
 - SaaS営業
 - コンサルティング業界

- 投資用不動産

【選考について】

- 面接回数：3回
 - 1次：部長面接
 - 2次：社長面接
 - 最終：会食面接
- ※面接回数は変更の可能性もございます。
- ご応募～内定まで1ヶ月程度を想定しています。

Company Description