



PR/087209 | Business Planning & Sales Manager

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment USA

Job ID

1581797

Industry

Restaurant, Food Service

Job Type

Permanent Full-time

Location

United States

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

June 2nd, 2026 10:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 10 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Fluent

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

ポジション概要

Business Planning & Sales Manager は、組織における戦略立案、財務管理、そしてセールスオペレーションを統括します。本ポジションは、経営陣と密接に連携し、収益成長、収益性向上、そして業務の最適化を推進します。主な業務内容は、事業が商業面および財務面の目標を達成できるよう、フォーカスティング、予算策定、業績管理、セールスアドミニストレーションを総括することです。

職務内容

- * 年次および中期の事業計画、営業戦略、フォーカスティングをリード
- * KPI、ダッシュボード、業績管理ツールを構築
- * 価格設定、プロダクトミックス、チャネル戦略を通じて収益性を向上

* 強固な財務管理、価格統制、契約管理を確保

売上成長を推進し、新規ビジネス機会を特定し、主要顧客との関係を管理

* CRM、レポート、ワークフロー最適化を含む営業オペレーションを統括

* 営業、マーケティング、サプライチェーン、財務、生産部門とクロスファンクショナルに連携

* 新製品・新チャネルおよび主要な戦略イニシアチブに関する財務モデリングをサポート

応募要件

* 経営学、財務、会計、または関連分野での学士号必須。MBA取得者歓迎。

* 事業計画、商業財務、またはセールスオペレーションにおける8年以上の経験。食品・飲料またはFMCG業界での経験があれば尚可。

* 日本語 / 英語のバイリンガル（読み・書き・会話ができる方）。

* チームのリード経験およびシニアステークホルダーに影響力を発揮した実績。

* 高い戦略的思考力および財務モデリング能力。

* 上級レベルのExcelおよびプレゼンテーションスキル必須。ERPおよびCRMの使用経験も必須。

福利厚生

- 医療・歯科・眼科保険
- 退職金制度（会社負担あり）
- 有給休暇・祝日
- キャリアアップの機会多数

給与 USD 120,000-150,000

勤務地 カリフォルニア州 トーランス

勤務形態 ハイブリッド

Notice: By submitting an application for this position, you acknowledge and consent to the disclosure of your personal information to the Privacy Policy and Terms and Conditions, for the purpose of recruitment and candidate evaluation.

Privacy Policy Link: <https://www.jac-recruitment.us/privacy-policy>

Terms and Conditions Link: <https://www.jac-recruitment.us/terms-of-use>

Company Description