



[韓国語]コスメ専門商社にて韓国コスメブランドの営業企画担当を募集 | 業界未経験OK
| 経験者就労ビザサポート可

Job Information

Recruiter

Global Initiative Corporation

Hiring Company

コスメ専門商社

Job ID

1581711

Industry

Daily Necessities, Cosmetics

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

Salary

3 million yen ~ Negotiable, based on experience

Work Hours

9:00~18:00 (実働8時間/休憩1時間)

Holidays

・土日祝日 ・年次有給休暇 (法定通り付与) ・年末年始休暇 ・夏季休暇 ・慶弔休暇 ※年間休日目安: 約120日以上

Refreshed

April 20th, 2026 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Business Level

Other Language

Korean - Business Level

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

<ポジション 概要>

韓国コスメブランドを、日本市場で“売れる仕組み”にしていく営業企画ポジションです。
取引先との交渉から、データ分析・販促企画まで、ブランド成長をまるごと動かす役割です。

<業務内容>

- ・ベンダー／取引先との調整・商談（条件交渉、導入・展開の相談など）
 - ・営業資料の作成（規定書・提案書など）
 - ・POSデータ分析
 - ・販促戦略の企画（売場施策、キャンペーン案など）
 - ・売上予測・予算管理
 - ・店舗ラウンド・市場調査
 - ・POPなど販促物の企画・制作ディレクション（社内外と連携）
 - ・韓国ブランドとのやり取り・調整
-

Required Skills

【必須】

- ・BtoB営業または営業企画の実務経験
- ・日本語／韓国語：ビジネスレベル
- ・Excel実務スキル（ピボット / XLOOKUP / SUMIF 等）
- ・複数関係者（ベンダー・取引先・社内）との調整・交渉経験
- ・責任感を持ち、主体的に業務を推進できる方

【歓迎】

- ・化粧品業界または流通（卸・小売）での業務経験
 - ・POSデータを基に販促施策・売上改善を行った経験
 - ・PowerPointでの提案資料作成スキル
 - ・店頭販促／VMDに関わった経験
-

Company Description