

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

## 法人向けICTソリューションを牽引するハイタッチセールスエグゼクティブ

## 法人向けICTソリューションを牽引するハイタッチセールスエグゼクティブ

## Job Information

## Recruiter

Michael Page

## Job ID

1581694

## Industry

Electronics, Semiconductor

## Job Type

Permanent Full-time

## Location

Tokyo - 23 Wards

## Salary

10 million yen ~ 14 million yen

## Refreshed

March 9th, 2026 13:41

## General Requirements

## Career Level

Mid Career

## Minimum English Level

Fluent

## Minimum Japanese Level

Fluent

## Minimum Education Level

Bachelor's Degree

## Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

国内の大企業向けに、ICTソリューション（ネットワーク、ストレージ等）領域で新規開拓を中心に担当いただくセールスエグゼクティブポジションです。顧客の高度なデータ活用課題に対し、最適なソリューションを戦略的に提案し、長期的な関係構築を担います。

## Client Details

グローバル規模でICTソリューションを展開する大手テクノロジー企業。通信・法人向けICT・デバイス領域で幅広い製品とサービスを提供し、日本市場でも複数業界へのソリューション展開を強化しています。

## Description

- 企業向けICTソリューションの新規開拓（全体の約80%）
- 既存顧客への追加提案・拡張提案（約20%）
- 顧客のデータ活用・インフラ運用課題の把握および最適解の提示
- ストレージ、ネットワーク等のソリューション提案および案件リード
- 社内シニアメンバーのネットワークを活用した新規アプローチ
- 全国顧客への対応（関東中心、月1回程度の出張含む）
- 市場動向を踏まえた長期的なアカウント戦略の策定

## Job Offer

- 成長著しいICT市場で事業拡大に直接貢献できるポジション
- 多様な業界の大手企業と関わり長期的な関係構築が可能
- 明確なキャリアパス（アカウントマネージャー→エグゼクティブ→管理職）
- 最新のICTソリューションを活用した提案機会

To apply online please click the 'Apply' button below.

For a confidential discussion about this role please contact Faye Pan on +813 6832 8988.

---

## Required Skills

- IT業界での法人営業経験 5年以上（OTT、メディア、ISP、製造業界歓迎）
  - 大規模案件またはハイエンド顧客の対応経験
  - ICT関連ハードウェア（サーバー、ストレージ、ネットワーク等）の知見歓迎
  - 日本語ネイティブレベル
  - 英語または中国語スキル歓迎
  - 顧客視点で課題解決を推進できる方
- 

## Company Description

グローバル規模でICTソリューションを展開する大手テクノロジー企業。通信・法人向けICT・デバイス領域で幅広い製品とサービスを提供し、日本市場でも複数業界へのソリューション展開を強化しています。