

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

OEM・エンタープライズセールス

OEM・エンタープライズセールス

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1581680

Industry

Software

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

9 million yen ~ 13 million yen

Refreshed

March 9th, 2026 12:56

General Requirements

Career Level

Entry Level

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

本ポジションは、国内の大手企業・OEMを対象に、AI・ソフトウェア関連ソリューションの提案営業をフルサイクルで担います。顧客との深い関係構築から提案、交渉、クロージングまで一貫してリードし、収益成長と新規領域でのビジネス拡大を推進いただきます。

企業情報

外資系のグローバルテクノロジー企業で、AI・音声/対話技術、モビリティ向けソフトウェア、コネクテッド関連ソリューションを提供しています。日本法人は中規模体制で、国内企業とのプロジェクトに加えて、本社や海外チームとの協働が活発なインターナショナル環境です。

職務内容

- 国内の大手OEM・エンタープライズ顧客に向けたダイレクトセールスを担当
- 重要アカウントに対し、提案、条件交渉、契約締結までのフルサイクル営業をリード
- 顧客側の製品・技術・経営層との関係構築および折衝を主導
- 社内のセールスエンジニア、マーケティング、プロフェッショナルサービス、プロダクト部門との連携によるソリューション提案の最適化
- AI、スマートデバイス、AloT、ロボティクス、スマートモビリティなど隣接市場での新規機会創出

- 市場における存在感向上のため、イベントやカンファレンス等での外部発信活動

条件・待遇

- 年収：9,000,000円～13,000,000円
- 市場競争力の高い報酬レンジ
- 成果連動型コミッション制度あり
- 国内大手企業との高難度案件をリードできるポジション
- グローバルチームとの密な連携機会
- 成長フェーズの事業を支える即戦力としてキャリア拡大が可能

このポジションに興味をお持ちの方は、ぜひご応募ください。あなたの経験とスキルを活かし、産業/製造業界で新たなキャリアを築きましょう！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuki Kobayashi +81366276051.

Required Skills

- ソフトウェア・IT・テクノロジー領域でのエンタープライズ営業またはアカウントマネジメントのご経験
- OEMまたは大手企業向けの大規模アカウント管理・収益責任を持った経験
- 日本語での高度な対人折衝力・プレゼン力、およびグローバル連携に必要な英語力
- 変化の早い環境でも自律的に動ける方、技術×ビジネスの交点に興味をお持ちの方
- AI、モビリティ、クラウド、コネクテッド領域のご経験は尚可

Company Description

外資系のグローバルテクノロジー企業で、AI・音声/対話技術、モビリティ向けソフトウェア、コネクテッド関連ソリューションを提供しています。日本法人は中規模体制で、国内企業とのプロジェクトに加えて、本社や海外チームとの協働が活発なインターナショナル環境です。