



【セールスマネージャー】米国発、ディスクリート半導体と受動部品で幅広いポートフォリオを持つ世界的リーディングカンパニー

✓電気・電子工学の知識+営業経験+英語力を活かせる ✓業績に応じた報酬支給あり

Job Information

Hiring Company

Vishay Japan Co., Ltd.

Job ID

1581669

Industry

Electronics, Semiconductor

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Aichi Prefecture, Nagoya-shi Nakamura-ku

Train Description

Tokaido Shinkansen, Nagoya Station

Salary

8.5 million yen ~ 12 million yen

Refreshed

May 4th, 2026 04:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

求人のポイント

- お客様のニーズに応える営業：ディスクリート半導体と受動部品で幅広い製品ポートフォリオを展開しているため、様々な提案を行い売上につなげていくことが可能です。
- 米国に本拠を置く外資系企業：お客様は日本企業となりますが、本社との連携において日常的に英語を使用する機会があります。また外資ならではの、パフォーマンスに応じた報酬をしっかりと支給いたします。
- 長期的なキャリア形成：定年（65歳）に至るまで役職定年のようなものではありません。実働7.5時間、ライフスタイルに合わせて8:30/9:00/9:30から勤務開始時間も選択可。腰を据えて長く活躍できる環境をお探しの方、ぜひご応募

ください。

募集背景

当社はディスプレイ半導体と受動部品の分野で世界有数のメーカーである米国Vishay社の子会社で、自動車、産業用機器、通信機器など様々な分野で使用される電子部品の販売促進とサポートを行っています。
今回は営業部門の強化のため、名古屋営業所のセールスマネージャーを募集します。

仕事内容

中部～関西地区の車載関連、産機関連顧客へピシエイ製品を提案し、販売していただきます。

<詳細>

- セールス部門、ピシエイ社の各事業部や、代理店と共に活動し、車載関連、産機関連顧客へピシエイ製品を拡販する
- 拡販に当たっては、値段と納期ではなくピシエイ社製品の技術的優位点を前面に出して活動する
- その他、上記業務に付随する業務

雇用形態

正社員

年収・給与

年俸：850万円～1200万円（固定賞与含む）
※ご経験・スキルを考慮し、社内規定に基づき決定します

昇給：原則年1回

賞与：原則年2回

勤務地

ピシエイジャパン 名古屋事務所

住所：愛知県名古屋市中村区名駅南2-13-18 NSビル2階

勤務時間

実働7.5時間

※勤務開始時間は8:30、9:00、9:30の3通りから選択可（固定）

待遇・福利厚生

社会保険：健康保険、厚生年金、労災保険、雇用保険

通勤手当：会社規定に基づき支給

退職金制度あり

昼食補助あり

休日

完全週休二日制（土日祝）

夏季休暇、年末年始休暇あり

選考プロセス

カジュアル面談→面接（2回程度を想定）→内定

Required Skills

必須

- 半導体や電子部品メーカーでの3～5年以上の経験
- 電気工学・電子工学・電子情報工学の基礎知識
- 車載顧客への販売活動に習熟していること
- 円滑なコミュニケーション能力
- 英語での読み書き、会話能力必須（英検準1級、TOIEC 800点など）
- 業務に必要な国内外出張に支障がないこと

歓迎

- ディスクリート半導体、受動部品の販売経験があれば望ましい

Company Description