HRnavi 日系企業向け求人に特化！
ベトナムほかタイなど東南アジア勤務求人多数あり

精密機器・オフィス機器メーカー｜海外でキャリアアップ！営業チームを牽引する【営業担当リーダー】

海外拠点で営業経験を活かしキャリアアップできる環境

Job Information

Recruiter
HRnavi Joint Stock Company

Hiring Company
Konica Minolta Business Solutions Vietnam Co., Ltd.

Job ID
1581635

Industry
Electronics, Semiconductor

Job Type
Permanent Full-time

Location
Vietnam, ホーチミン

Salary
4 million yen ~ 6 million yen

Salary Bonuses
Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours
8:00-17:00

Holidays
休日：土曜日、日曜日、祝日 有給休暇：ベトナム労働法に基づく

Refreshed
November 29th, 2026 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Daily Conversation Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
No permission to work in Japan required

Job Description

ご紹介先は、日本を代表する大手精密機器・ITソリューショングループの海外拠点です。グローバルで事業を展開し、安定した経営基盤と高い技術力を強みとしています。

ベトナム現地法人では、ホーチミン市を拠点に日系・外資系企業向けの営業活動を行い、現地市場に根ざした事業拡大を進めてきました。
この度、日系顧客対応の強化および新規開拓拡大を背景に、営業体制強化のため営業担当リーダーを募集いたします。

【仕事内容】
当社製品の営業担当として、新規顧客の開拓および既存顧客フォローを通じて売上拡大を担っていただきます。市場動向の把握から提案、社内調整まで幅広く担当いただくポジションです。

（具体的には）
・日系・外資系企業への新規開拓および既存顧客対応
・営業計画の策定と売上目標の達成
・市場・競合・顧客ニーズの調査分析
・KM製品の提案および販売
・日系顧客対応、経理連携、社内横断プロジェクト対応
・その他、上長からの指示業務

【1日の流れ（例）】
午前：
・顧客訪問 / オンライン商談
・見積作成
午後：
・既存顧客フォロー
・社内ミーティング
・販売データ整理
・営業戦略検討

【勤務地】ベトナム ホーチミン

【給与】
給与：Gross 2,000 ~ 3,000 USD
※ご経験・能力にもとづき会社で決定
※試用期間2か月（期間中給与85%）

【昇給・賞与】
昇給：年1回
賞与：13ヶ月目あり（テト賞与）

【福利厚生】
民間医療保険：有
入社時渡航費：有
労働許可証・ビザ取得サポート：有

【諸手当】
会社規定に準じて支給
昇給・賞与
昇給：年1回
賞与：13ヶ月目あり（テト賞与）

Required Skills

【必須条件】
日系企業での法人向け営業経験を3年以上お持ちの方
四年制大学卒業以上
英語：日常会話レベル以上（※社内コミュニケーションは英語）
基本的なパソコンスキルをお持ちの方

【歓迎条件】
IT・OA機器業界でのご経験がある方
マネジメント経験をお持ちの方
海外勤務経験のある方（特にベトナムでの勤務経験がある方は歓迎）
ビジネスレベルの英語力、TOEICなど英語に関する資格をお持ちの方

（求める人物像）
高いコミュニケーション能力を持ち、社内外で円滑に連携できる方
責任感が強く、任された業務を最後までやり遂げられる方
自ら考え、主体的に行動できる方
論理的に物事を整理・分析し、判断できる方
常に顧客の立場に立った対応ができる方
調整力・交渉力に優れ、関係者と良好な関係を築ける方

Company Description