



【リモートワーク有、東京本社】 ・日本の半導体業界の安定発展をサポートする 渉外・営業 ・

有限会社セミ・ジャパンでの募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎...

## Job Information

### Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

### Hiring Company

有限会社セミ・ジャパン

### Job ID

1581460

### Industry

Advertising, PR

### Company Type

International Company

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards

### Salary

4.5 million yen ~ Negotiable, based on experience

### Work Hours

09:00 ~ 17:30

### Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社後3ヶ月目から付与されます ・入社7ヶ月目には最低10日以上 ・入社3ヶ月目から付与 ・年間20日...

### Refreshed

March 5th, 2026 16:12

## General Requirements

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

【求人No NJB2364234】

### ■Core Responsibilities

営業 リレーション業務

- ・顧客からの問合せ対応（電話・メール）を行い、SEMI の製品、サービス、イベントに関する基本的な情報提供を行う。
- ・既存顧客への新規サービスの提案

- ・各種商品（出展、スポンサー等）の販売と新規顧客開拓
- CRM システムを使用し、会員情報、コンタクト情報、取引履歴の管理
- ・営業活動に必要なリスト、提案書、レポートの作成・管理
- ・契約手続にかかる書類作成（見積・請求など）
- イベントおよびプログラム運営サポート
- ・主催イベントや展示会に関するイベント、プログラムの営業サポート

#### ■キャリアパス

まずは上記（入社後すぐ担当）先輩従業員のサポートや指導を受けながら1年を目安に社内環境に慣れていただきます。その後（習熟後）各業務をお任せし業務の深度と幅を広げ、将来的には自律的な業務遂行と営業戦略にもかかわっていただけます。

修業の進捗もしくは過去のキャリアによってはこれより早く広い業務をお任せします。

#### ◆魅力

DX が加速し半導体の安定した供給と技術の発展は経済成長のみならず国力にさえも影響を及ぼしています。

DXの中核をなう半導体業界は、更なる発展をすることが予想されています。

SEMIは1970年半導体創成期にアメリカで設立、以来50年以上、半導体業界の健全かつ着実な成長を担保するために、業界内外問わず研究機関や政府機関をグローバルにつないできました。

SEMIは半導体の多様な分野をあつかう影響力の高い組織です。半導体産業が担う社会的役割は今後ますます拡大します。

世界の全ての生活の質を上げる付加価値の高い未来を創造するSEMIには、あなたが思い切って活躍できる場所があります。

経験やポテンシャル、あなたの全てを活かし、変化を素早くキャッチアップし、業界の真のニーズに応えることで、

SEMIが半導体業界に課された課題や目標達成のために挑戦する意欲のある方を求めます。

## Required Skills

#### 必須要件

- (1) 正社員で顧客対応・リレーション業務の経験（電話対応含む）3年以上
  - (2) 現職での経験を踏まえて、半導体業界でのリレーション構築にチャレンジしたいお気持ち
  - (3) 上記Core Responsibilities を遂行するに足るPC スキル
- ・ Microsoft PowerPoint 潜在顧客向けプレゼンテーション資料を作成できる
  - ・ Microsoft Excel データ分析に使用する機能（関数・条件付き書式・ピボットテーブル）
  - ・ Web 会議ツール・会議の運営と進行。数名から数10名規模まで自在に対応できる

#### 歓迎要件：

- ・ 複数の企業が参画するパートナーシップ・ネットワークの構築または運営の経験
- ・ 半導体製造およびエレクトロニクスにおける業界構造の知見

【語学レベル】日本語での業務が全体の8割です

- (1) 英語：業務経験2年以上（メール・電話・資料作成）目安TOEIC630以上  
海外支部とのコミュニケーション（電話会議・文書・Eメール）  
資料の和訳・英訳
- (2) 日本語：母国語もしくはN1  
国内日本人向けの日本語コミュニケーション業務経験3年以上

#### 【求める人物像】

- ・ 前向きな姿勢とプロフェッショナルで親身な態度
- ・ あらゆるレベル（会員企業、経営者層、同僚、委託先など）の利害関係者と関係構築できるリレーション能力
- ・ 顧客サービスに対する高い意識
- ・ 高いコミュニケーション能力と真摯な態度
- ・ チームワークを重視し、指示に基づいて着実に業務を遂行できる力
- ・ 上・と適時のコミュニケーションを取りつつ自律的に行動する能力
- ・ 好奇心を持ち、継続的かつどん欲に学習する能力
- ・ 粘り強く、集中して業務を進める能力
- ・ ゴールを意識した時間およびプロジェクト管理能力
- ・ 機密情報を適切に取り扱う誠実さ
- ・ 業務プロセスの効率化に貢献できるITに関する知識経験

## Company Description

アメリカ・カリフォルニア州に本部をおく半導体の国際NPOの・本・部です。DXをリードする半導体および関連サービスの業界（以下、半導体業界）の持続的な成長と発展を・えるため以下のように様々な活動を行っています。1. 東京ビックサイトで主催する展示会の出展（来場者12万人・出展企業等約600）2. ウェビナーセミナー開催3. 半導体装置部品の製造・安全管理における業界のスタンダード（基準）の策定・出版・教育機関運営4. グローバル市場統計資料の開発・出版5. 産官学連携・学生と企業など様々なマッチング企画運営6. グローバルなアドボカシー活動◆組織のビジョン半導体のサプライチェーンを構成する業界は世界の平和の行く末を占い、グローバルな社会においてその連関性におけるダイバーシティは複雑な相互依存性が日々たかまっています。SEMIが半導体市場に提供するものは一貫して次のこのを目的としています・半導体の品質・安全・効率にかかる技術や知識の蓄積と活用・半導体ビジネスの成長を促すための政策・規制への働きかけ・半導体業界全体の人財を中心とする資本の蓄積と投資・半導体業界に限らずあらゆる分野の国際的な統合こうした必要に取り組むためには、世界規模での組織だった共同作業が欠かせません。SEMIはこれら目的を実現するために、国際展示会・会議を開催し、政府機関へ働きかけ、市場統計調査レポートを提供し、ワーキンググループ運営でインテリジェンスの集結機会を創生支援することで、半導体市場の成長と発展に貢献します。