



OEM・素材事業部 海外営業課 欧米担当（食品・化粧品）

株式会社ユーグレナでの募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

株式会社ユーグレナ

Job ID

1581455

Industry

Pharmaceutical

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

4.5 million yen ~ 6 million yen

Work Hours

09:00 ~ 18:00

Holidays

【有給休暇】入社即時給付 ※入社月によって初年度付与日数に変更有 ※入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土...

Refreshed

March 5th, 2026 16:12

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2349651】

【事業内容】

ヘルスケア事業は、独自成分「パラミロン」を含む59種類の豊富な栄養素を持つ「石垣島ユーグレナ」をはじめ、「ヤエヤマクロレラ」「カラハリスイカ」「ミドリ麹」といった当社独自の素材を活用し、バイオテクノロジーを駆使した商品・サービス開発及び販売に取り組んでいます。明日の健康、そして100年後の健康も見据え、サステナブルな健康生活の実現をサポートしていきます。

【部門ミッション「世界中の人々を健康に、そして美しく」】

海外営業課では、微細藻類を中心とした栄養価の高い原料を世界へ届け、健康食品・機能性飲料・化粧品の分野でグローバ

ルな市場拡大に取り組んでいます。

- ・ 微細藻類原料の海外向け輸出販売
- ・ Made in Japan の健康食品・機能性飲料のOEM受託
- ・ 自社製品（食品・化粧品）の海外市場への展開

成長し続ける健康・ウェルネス市場の中で、日本発の素材・製品を世界に広げる中心的な役割を果たしています。

【仕事内容】

欧米（主に米国）を中心として以下海外営業全般を担っていただきます。

健康食品原料・OEM製品の提案、受託

- ・ 自社製品（食品・化粧品）の輸出販売
- ・ 新規顧客獲得・販路拡大
- ・ 海外展示会・商談への参加
- ・ JETROなどのネットワークを活用してリード獲得
- ・ 戦略立案・実行までの一連の営業業務
- ⇒ 海外市場の売上拡大を牽引するコアポジションです
- ⇒ 決まったやり方はなく、自分のアイデアを活かして営業活動を進められます

Required Skills

【必須要件】

- ・ 4年制大学卒業以上
- ・ 営業経験3年以上
- ・ ビジネス英語スキル（英語での商談ができるレベル）
- ・ 海外出張が可能な方（1週間程度・年数回）

【歓迎要件】

- ・ 健康食品／化粧品の販売経験
- ・ 英語以外の語学力
- ・ 海外取引の経験（職種不問）

Company Description

・ ユーグレナ等の微細藻類の研究開発、生産・ユーグレナ等の微細藻類の食品、化粧品の製造、販売・ユーグレナ等の微細藻類のバイオ燃料技術開発、環境関連技術開発・バイオテクノロジー関連ビジネスの事業開発、投資等