



特別招待営業（VIP営業）

RX Japan合同会社での募集です。 プランナー（メディア・マーケティング・...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

RX Japan合同会社

Job ID

1581411

Industry

Temp Agency, Outsourcing

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5 million yen ~ 6 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:00

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季...

Refreshed

March 5th, 2026 16:12

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Fluent

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2357946】

◆職務概要について

営業活動および顧客対応を通じて、事業成果の創出に直接関与いただきます。
海外バイヤーと直接向き合い、特別招待プログラムにおける
呼び込み・フォロー・来場確定までを担う営業ポジションです。

◆ 主な業務内容

- ・ 海外バイヤーへの直接アプローチおよび関係構築
- ・ 電話、オンラインミーティング等を活用した個別フォロー
- ・ フライト情報回収、事前登録フォロー等の来場確定業務
- ・ 海外出張を伴う対面での顧客・候補者対応およびコミュニケーション
- ・ 来場に向けた進捗管理および優先度判断
- ・ 展示会会期中のバイヤー対応

Required Skills**■ 必要なスキル・経験**

- ・ 学士以上の学歴
- ・ 日本語：流暢
- ・ 英語：ビジネスレベル（海外バイヤーとのやり取りがあり、ビジネスメールおよびミーティング対応が可能なレベル）
- ・ 英語を使った営業経験3年以上（業界問わず）
- ・ 対面での営業や関係構築に抵抗がないこと
（海外バイヤーとの対面コミュニケーションを含む）

あれば尚可：

- ・ 海外での就労経験
- ・ 営業活動における顧客コミュニケーション設計や関係構築に関する実務経験

■ 求める人物像

- ・ 対面での営業が得意な方
- ・ ゼロベースでのアプローチや、初対面でのコミュニケーションに抵抗がない方
- ・ 状況に応じて課題を整理し、営業活動における対応策を自ら考え、実行できる方
- ・ チーム内外の関係者と円滑に連携できるコミュニケーションスキル
- ・ 営業活動と並行して、データ整理・進捗管理・フォローアップを自律的に行える方
- ・ 柔軟性を持ち、主体的に業務を推進できる

Company Description

日本最大の展示会開催会社 東京ビッグサイト等で年間38分野106本の展示会を開催します。（構成展 総計は415展）【会社の強み】『日本を、世界市場の中心に』弊社は国際展示会を創造するリーディングカンパニーです。開催する展示会のほとんどが世界最大・日本最大と各産業に欠かせないビジネスの場を提供しています。また創業以来、毎年新たな展示会を立ち上げ、開催するなど積極的な事業拡大を行っています。