



グローバル企業へのソリューション提案営業（スタッフ～リーダークラス）

SBペイメントサービス株式会社での募集です。海外営業のご経験のある方は歓迎で...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

SBペイメントサービス株式会社

Job ID

1581262

Industry

Communication

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5.5 million yen ~ 8 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:45

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社初年度の年次有給休暇は、入社月により11日～13日の付与になります。【休日...

Refreshed

March 19th, 2026 07:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Fluent

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2341666】

国内外の大手・グローバル企業に対し、当社の決済・FinTech・デジタルソリューションを活用した事業課題の解決を、チームで推進していただきます。

単なる製品販売にとどまらず、クライアントの経営・業務課題を深く理解し、社内外の専門メンバーと連携しながら最適なソリューションを設計・提案・実行までリードする「コンサルティング型営業」にチャレンジできます。

■具体的な仕事内容

- ・グローバル企業・外資系企業を中心とした新規・既存顧客への提案活動
- ・法規制・決済インフラ・通貨対応などを踏まえたソリューション設計（チームで協力しながら進行）

- ・ 海外拠点やパートナー企業と連携したグローバル案件の推進
- ・ 技術、法務、経理、プロダクト企画など社内の多様な部門と協働した案件推進、プロジェクト推進
- ・ 契約交渉や導入支援、導入後のフォローアップ（経験に応じて段階的に担当）

《変更の範囲》

当社における各種業務全般

Required Skills

（必須）

- ・ 法人営業経験（3年以上）
- ・ TOEIC750点以上の方（海外出張が問題ないレベル）
- ・ グローバル企業または外資系企業向けの営業経験
- ・ 英語での商談・資料作成（ビジネスレベル）
- ・ 複数ステークホルダーを巻き込みプロジェクトを推進した経験

（歓迎）

- ・ IT、決済、通信、コンサルティング業界での営業経験
- ・ SaaS、DX、データ活用などのソリューション提案経験
- ・ 海外赴任・海外顧客対応経験

■求める人物像

- ・ グローバルな視点でビジネスを構築できる方
 - ・ 複雑な課題に対して論理的にアプローチし、最適解を導く力のある方
 - ・ 顧客志向を持ち、長期的なリレーションを構築できる方
 - ・ チームワークを重視し、他部門と協働して成果を出せる方
-

Company Description

同社はソフトバンクグループでの大規模、大量トランザクション処理の経験と技術をベースにして作り上げた大規模決済サービス・決済プラットフォームを主なサービスとして、インターネットでのサービス提供に必要とされる様々な決済手段を実現するためのシステム、業務サポート、各種契約をワンストップで提供しています。主に決済手段の数に応じて膨らむ導入コストや運用コストを抑えながら、より多くの顧客が安心して支払いが行える、ペイメントソリューションをコア事業としています。・決済サービス・カード、ポイントサービス・集金代行サービス・送金サービス・上記に付随するコンサルティングサービス