



二輪海外営業

本田技研工業株式会社での募集です。 営業推進・企画のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

本田技研工業株式会社

Job ID

1581229

Industry

Automobile and Parts

Job Type

Permanent Full-time

Location

Saitama Prefecture

Salary

5.5 million yen ~ 10 million yen

Work Hours

09:00 ~ 18:00

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社後2ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土日 祝日 夏...

Refreshed

April 16th, 2026 03:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2284477】

Hondaは世界シェアNo.1の二輪メーカーとしてワクワクするような製品・サービスを世界中のお客様に提供し続けたいと思っています。

グローバルでトップシェアを誇るHonda二輪事業の最大化に向け、新たな市場開拓を目指し日本国内から現地サポート業務を行います。国内で本社業務を積まれた後、現地への赴任の機会もございます。

【想定する業務】

数名のメンバーをリーディングしながら、ポテンシャル層の育成並びに事業のさらなる飛躍に貢献いただく、プレイングマ

ネージャーを想定しております。

ステークホルダーも多く、市場をリードする立場にあり、強い責任感やタフネスさを発揮いただける業務内容です。

【具体的には】

各地域の現地法人や販売代理店に対する、製品輸出、需給調整、商品企画、戦略企画立案/推進サポート、契約交渉/管理、事業管理をグローバルに展開していただきます。

- 短期・中長期事業計画の取りまとめと本部本社としての推進管理
- 完成車・ノックダウン部品の輸出と管理
- 三国間貿易実務および管理
- 現地法人のサポート など

担当エリアの特徴や状況に合わせ、地域本社や海外拠点と協働をしながら、幅広い業務を担うことになります。

【担当エリアについて】

ご自身の意向も踏まえ総合的な観点で以下いずれかのエリアを担当することになります。

- 1) 日・米・欧州地域
- 2) アジア・オセアニア地域
- 3) 中国地域
- 4) 中南米地域
- 5) アフリカ・中近東地域

※担当エリア（世界各国）において、Hondaの価値をより広げていくための重要なポジションになります。

※入社後は本部機能を学ぶべく本社（朝霞）勤務を中心に海外出張も含めて経験を積んでいただき、数か月～数年後には各地域本部や現地法人に海外駐在していただくことを期待します。

※専門性や適性、会社ニーズなどを踏まえ、会社が定める業務への配置転換を命じる場合があるためご了承ください。

【魅力・やりがい】

- ・積極的に取り組んでいただきことができる環境下でグローバルに活躍できる機会を得ることができます。
- ・趣味商品・実用商品としての二輪事業の拡大に加え、現地の経済・雇用・環境問題など、幅広い影響を与えるモビリティ事業において、その成長を担うことで、「人々の生活を豊かにし、役立つことができる」とても責任感のある仕事です。
- ・世界各地で研究開発・生産・販売の機能を有し、地域に根を下ろしたグローバル展開を推進しているHondaで担当するエリアにおいて、関連各署をリーディングしHondaの価値をより広げていく為に重要な海外営業の仕事は、大きな裁量と成長を得られます。

【職場環境・風土】

Hondaは「三つの喜び（買う喜び、売る喜び、創る喜び）」を基本理念に、創業から数々の製品を生みだし続けてきました。「2030年ビジョン」として「すべての人に生活の可能性が広がる喜びを提供する」を定め、世界中の一人ひとりの「移動」と「暮らし」の進化をリードすることを目指しています。

役員から現場社員まで、あらゆる人材が自由な発想で、夢や理想を徹底的に追求する風土が根付いており、学歴や年齢に関係なく誰もがフラットに活躍できる職場です。

積極的に仕事に向き合い、推進する力のある従業員には、入社直後であっても大きな仕事が任せられます。

Required Skills

【求める経験・スキル】

- 海外営業経験3年以上
↳B to Cでの営業経験をお持ちの方
- ビジネスレベルの英語力（目安：TOEIC730点程度）
※社内外での渉外・調整の機会も多くあり、現地駐在員コアメンバーとの円滑なコミュニケーションが取れるよう日本語能力はネイティブレベルであることが必要です

【上記を満たした上で、下記いずれかの経験/スキルをお持ちの方を歓迎します】

- 二輪免許をお持ちの方
- 海外出張、海外駐在経験をお持ちの方
- マネジメント・プロジェクトリーディングのご経験
- 下記の地域地域を事業拡大拠点ととらえており、進出国での営業活動に携わった、又は希望をお持ちの方
 - ・インド
 - ・フィリピン
 - ・バングラディッシュ
 - ・ブラジル

【求める人物像】

- 仕事を通し自己実現と成長を望まれている方
- Hondaフィロソフィーに共感いただける方
- グローバルビジネスの場でより規模の大きい事業に携わりたい方

Company Description

自動車メーカー大手。二輪事業（バイクの製造・販売）、四輪事業（普通自動車の製造・販売）、金融サービス事業（保険サービス）及び汎用事業（エンジン、船外機等の製造・販売）等を展開。