


# 【管理候補職】海外営業 / セメント原料部　※丸紅90%、太平洋セメント10%の安定基盤

**丸紅エコマテリアルズ株式会社での募集です。 海外営業のご経験のある方は歓迎です。**

## Job Information

**Recruiter**
JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**
丸紅エコマテリアルズ株式会社

**Job ID**
1581056

**Industry**
Specialized Import, Export

**Job Type**
Permanent Full-time

**Location**
Tokyo - 23 Wards

**Salary**
6.5 million yen ~ 11 million yen

**Work Hours**
09:15 ~ 17:30

**Holidays**
【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 夏…

**Refreshed**
October 31st, 2026 06:00

## General Requirements

**Career Level**
Mid Career

**Minimum English Level**
Business Level

**Minimum Japanese Level**
Native Level

**Minimum Education Level**
Bachelor's Degree

**Visa Status**
Permission to work in Japan required

## Job Description

【求人No NJB2316817】
【仕事内容】
世界各地域に向けたセメント関連資材の海外営業をご担当頂きます。
輸出では主に、国内の大手セメントメーカー / 鉄鋼メーカーからセメント関連商材を調達し海外顧客へ販売、外国間貿易では海外メーカーから資材を直接購入し、ニーズのある国へ販売して頂きます。
また、管理職候補として、将来的には2 ~ 3人の管下員をマネジメントして頂きます。

丸紅の幅広いネットワークに加え、太平洋セメント株式会社の技術サポートを活用できる強みを持っており、バルクビジネ

スのダイナミックな醍醐味を存分に味わえるとともに、発展途上国のインフラ整備にも貢献できるお仕事です。

【キャリアパス】
まずは1つ～複数の商品をご担当頂き、その後は担当商品も持ちつつ管理職として部下のマネージにもチャレンジし、幅広くご活躍頂きます。
40歳前後で課長級に昇格、50歳前後で部長級に昇給（あくまで目安となります）。
少数精鋭の会社ですので、個々人が幅広い業務に携わり、挑戦・成長の機会が多くあります。

【研修について】
OJTが中心となり、営業部の各メンバーが適宜サポートしながら育成する体制です。
基本的な実務知識は、丸紅の研修テキストやセミナーを活用し習得して頂きます。
ご入社から3ヶ月～半年程度かけて、しっかりと製品知識を身に付けて頂ける環境がございます。

## Required Skills

【必須（MUST）】
・海外営業または貿易実務のいずれかのご経験
・ビジネスレベルの英語力（TOEIC730点以上が目安）
・バルク船/コンテナ船での輸送関連業務のご経験

【歓迎（WANT）】
・商社での営業のご経験
・論理的思考力、自身で考えて主体的に行動できる方

## Company Description

セメント、セメントクリンカ、高炉スラグ、天然石膏、ケイカル版、石炭灰、電極、耐火煉瓦等の輸出入・三国間取引