



【800～1000万円】 フィールドセールスエンジニア

スペクトリス株式会社での募集です。セールスエンジニアのご経験のある方は歓迎で...

## Job Information

### Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

### Hiring Company

スペクトリス株式会社

### Job ID

1580930

### Industry

Machinery

### Company Type

International Company

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards

### Salary

8 million yen ~ 10 million yen

### Work Hours

09:00 ~ 17:30

### Holidays

【有給休暇】初年度 10日 4か月目から 【休日】完全週休二日制 祝日、夏期休暇、年末年始

### Refreshed

March 5th, 2026 16:05

## General Requirements

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

【求人No NJB2361060】

主に SHMa・ファイバーセンシングを含むインプロセス向け製品の顧客開拓と管理を担当する。インダストリー向け計測ソリューション事業の成長を支える役割。

対象顧客：橋・ダムなどのインフラ、再生可能エネルギー（特に風力関連）企業、代理店

主な業務内容

- ・ センサー、アンプ、DAQ、ソフトウェアなど計測製品の販売活動と売上目標の達成
  - ・ 既存顧客・販売パートナー（SCP/代理店）の関係維持および新規顧客・新規パートナー開拓
  - ・ 技術的な説明、製品デモ、USP（独自価値）の提示による案件獲得
  - ・ 顧客のシステム構成や製品選定のサポート（トレーニング、トラブル対応含む）
  - ・ リード管理、案件化、クロージング、予測、納品・会計までの営業プロセス管理
  - ・ 市場・業界情報の収集分析、戦略立案、インサイト提供
- 

## Required Skills

機械工学、自動化、電気工学、電子工学、電気機械工学、計測制御技術、計測機器などの理工学分野の学士号または修士号を取得していること。

センサー、計測機器、制御・自動化、信号処理、試験・計測など5年以上の経験

---

## Company Description

■工業用計測機器・輸入販売