

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

## 技術営業

## 技術営業

## Job Information

## Recruiter

[Michael Page](#)

## Job ID

1580686

## Industry

Machinery

## Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

## Job Type

Permanent Full-time

## Location

Tokyo - 23 Wards

## Salary

6 million yen ~ 8 million yen

## Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

## Salary Commission

Commission paid on top of indicated salary.

## Refreshed

March 18th, 2026 00:00

## General Requirements

## Career Level

Mid Career

## Minimum English Level

Business Level

## Minimum Japanese Level

Native

## Minimum Education Level

Bachelor's Degree

## Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

セールスエンジニアとして、産業/製造業界における販売活動を担当していただきます。クライアントとの関係を構築し、最適なソリューションを提供する役割です。

## 企業情報

この企業は、産業/製造業界で確固たる地位を築いている中規模の企業です。優れた製品とサービスを提供し、顧客満足度の向上に努めています。

## 職務内容

- EPCプロジェクトのセールス活動を担当
- 新規および既存のクライアントとの関係を構築・維持
- 製品やサービスの提案および販売戦略の策定
- 市場動向の分析とレポート作成
- クライアントのニーズを把握し、それに基づいた最適なソリューションの提供
- 社内の関連部署との連携を図り、プロジェクトの円滑な進行をサポート
- 営業目標の達成を目指した戦略的なアプローチ
- 業界イベントや展示会への参加

#### 条件・待遇

- 週3回のリモートワーク可能
- フレックスタイトム制度あり
- 通勤手当支給
- 社会保険および健康保険完備

このポジションは東京を拠点にした魅力的な機会です。ぜひご応募ください。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Nobah Motohashi on +81368328940.

---

#### Required Skills

- 営業や販売に関する実績と経験
- 産業/製造業界の知識と興味
- クライアントとの良好な関係を構築する能力
- 日本語と英語のコミュニケーション能力
- 問題解決能力と柔軟性
- チームワークを重視できる姿勢
- 関連分野での学歴や資格

---

#### Company Description

この企業は、産業/製造業界で確固たる地位を築いている中規模の企業です。優れた製品とサービスを提供し、顧客満足度の向上に努めています。