

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

【外資製薬企業】 Key Account Manager / キーアカウントマネージャー（オンコロジー）

医療機関と協働し市場価値を創出する戦略的KAMポジション

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1580646

Industry

Pharmaceutical

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

13 million yen ~ 15 million yen

Refreshed

March 4th, 2026 13:14

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

本ポジションは、主要医療機関やステークホルダーとの関係構築を通じ、担当製品の価値最大化と売上成長を推進する役割です。戦略立案から実行、社内連携まで幅広く担い、医療現場における重要な意思決定へ継続的に働きかけていただきます。

企業情報

本ポジションは、グローバル製薬企業の日本法人における募集です。希少疾患・スペシャリティ領域で強みを持ち、イノベーションと医療貢献を重視するミッドサイズの国際的な製薬メーカーです。

職務内容

- 担当エリアにおける売上目標達成と戦略プランの策定・実行
- 主要医療機関との関係構築および課題把握・提案
- アカウント別統合プランの作成と社内クロスファンクションとの協働
- 市場・競合・診療プロトコルの情報収集と共有
- 製品・疾患・規制に関する専門知識の継続的アップデート

条件・待遇

- ハイブリッドワーク・フィールドベースの柔軟な働き方
- 国際的な環境で希少疾患領域のスキル向上が可能
- 戦略的アカウント運営に大きな裁量
- 各部門と連携しながら広い影響力を発揮できる
- 社会的意義の高い領域での市場貢献機会

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sakurako Yamanaka on +81366276098.

Required Skills

- 製薬業界での営業経験（目安：8年以上）
 - スペシャリティ／希少疾患／病院担当経験がある方歓迎
 - KAMとしての戦略立案・実行または相当する能力
 - 対人調整力・交渉力・関係構築力
 - 日本語：ネイティブレベル、英語：ビジネスレベル
-

Company Description

本ポジションは、グローバル製薬企業の日本法人における募集です。希少疾患・スペシャリティ領域で強みを持ち、イノベーションと医療貢献を重視するミッドサイズの国際的な製薬メーカーです。