

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

## 【中堅企業向け】 Account Executive

## 【中堅企業向け】 Account Executive

## Job Information

## Recruiter

Michael Page

## Job ID

1580601

## Industry

Software

## Job Type

Permanent Full-time

## Location

Tokyo - 23 Wards

## Salary

15 million yen ~ 20 million yen

## Refreshed

March 3rd, 2026 20:54

## General Requirements

## Career Level

Mid Career

## Minimum English Level

Business Level

## Minimum Japanese Level

Native

## Minimum Education Level

Bachelor's Degree

## Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

中堅企業市場を対象に、新規開拓営業を中心としたセールス活動を担当いただきます。

営業戦略の立案から商談管理、CxO層との関係構築、クロージングまで一貫して推進するポジションです。

## 企業情報

世界中に拠点を持ち、企業の人事・給与管理業務をSaaSで支援するグローバル企業です。

テクノロジーとデータを活用し、企業の業務効率化と従業員体験の向上をサポートしています。

## 職務内容

- 新規開拓および中堅企業向けのソリューション提案
- 商談の管理および契約交渉・クロージング
- CxO層を含む社内外ステークホルダーとの関係構築
- 営業戦略の立案と実行、売上目標達成

## 条件・待遇

- ハイブリッド勤務
- 社会保険完備
- インセンティブ（月次）

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Alina Sasaki +81 3 5733 7166.

---

## Required Skills

- ソフトウェア/SaaS領域での複雑なソリューション営業経験
  - CxO層への提案・商談経験
  - ハンター型の新規開拓営業経験
  - 日本語ネイティブレベル、ビジネスレベルの英語力
- 

## Company Description

世界中に拠点を持ち、企業の人事・給与管理業務をSaaSで支援するグローバル企業です。テクノロジーとデータを活用し、企業の業務効率化と従業員体験の向上をサポートしています。