

MMJ Network

For Your Career



【企画営業職】展示会ビジネスをリードするグローバル企業で活躍しませんか？業界トップランナー企業との協業・トレンド先取!!

【世界有数のB2Bイベント主催企業】の日本法人がバイリンガル人材を大募集!!

Job Information

Recruiter

[MMJ Network](#)

Hiring Company

英国に本社がある外資系企業

Job ID

1580068

Division

事業部

Industry

Other (Advertising, PR, Media)

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

(Almost) All Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Train Description

Yamanote Line, Kanda Station

Salary

5 million yen ~ 7 million yen

Work Hours

9:00 - 18:00

Holidays

週休二日制、夏休み、年末年始休み、慶弔休暇、育児休暇、産休

Refreshed

April 24th, 2026 06:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

会社概要

世界30カ国以上でB2B展示会を展開するマーケットリーダー企業の日本法人です。医療・製薬、美容・化粧品、ライフスタイル、食品、製造業など、専門性の高い業界に特化した展示会を通じて、国内外のビジネス機会を創出しています。業界の最新トレンドを捉えた企画力と、グローバルネットワークを活かした営業力で、出展企業と来場者の価値ある出会いを支援しています。

募集職種

企画営業職 (Exhibition Sales Executive)

業務内容

- ・ 医療機器、製薬、化粧品、食品、製造業などの業界における展示会の出展営業
- ・ 業界動向を踏まえた展示会テーマ・構成の企画立案
- ・ 出展企業の課題やニーズをヒアリングし、最適な出展プランを提案
- ・ 海外の関連チームと連携し、グローバル展開を視野に入れた営業活動
- ・ 展示会当日の運営サポート、出展後のフォローアップ
- ・ 業界団体・メディアとの連携による集客・プロモーション戦略の立案

Required Skills

応募資格

【必須条件】

- ・ 法人営業経験 (2年以上)
- ・ 日本語：ネイティブレベル、英語：ビジネスレベル (TOEIC700点以上目安)
- ・ B2Bビジネスへの理解と関心

【歓迎条件】

- ・ 医療・製薬、美容、製造業、食品業界いずれかでの営業・マーケティング経験
- ・ 展示会・イベント業界での業務経験
- ・ 海外とのビジネス経験、または多国籍チームとの協働経験
- ・ 自ら情報を収集し、業界のトレンドをキャッチアップできる方

Company Description