

【企画営業職】展示会ビジネスをリードするグローバル企業で活躍しませんか？業界トップランナー企業との協業・トレンド先取!!

【世界有数のB2Bイベント主催企業】の日本法人がバイリンガル人材を大募集!!

Job Information

Recruiter
MMJ Network

Hiring Company
英国に本社がある外資系企業

Job ID
1580068

Division
事業部

Industry
Other (Advertising, PR, Media)

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio
(Almost) All Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Train Description
Yamanote Line, Kanda Station

Salary
5 million yen ~ 7 million yen

Work Hours
9:00 - 18:00

Holidays
週休二日制、夏休み、年末年始休み、慶弔休暇、育児休暇、産休

Refreshed
November 20th, 2026 04:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Daily Conversation Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

会社概要

世界30カ国以上でB2B展示会を展開するマーケットリーダー企業の日本法人です。医療・製薬、美容・化粧品、ライフスタイル、食品、製造業など、専門性の高い業界に特化した展示会を通じて、国内外のビジネス機会を創出しています。業界の最新トレンドを捉えた企画力と、グローバルネットワークを活かした営業力で、出展企業と来場者の価値ある出会いを支援しています。

募集職種

企画営業職（Exhibition Sales Executive）

業務内容

- 医療機器、製薬、化粧品、食品、製造業などの業界における展示会の出展営業
- 業界動向を踏まえた展示会テーマ・構成の企画立案
- 出展企業の課題やニーズをヒアリングし、最適な出展プランを提案
- 海外の関連チームと連携し、グローバル展開を視野に入れた営業活動
- 展示会当日の運営サポート、出展後のフォローアップ
- 業界団体・メディアとの連携による集客・プロモーション戦略の立案

Required Skills

応募資格

【必須条件】

- 法人営業経験（2年以上）
- 日本語：ネイティブレベル、英語：ビジネスレベル（TOEIC700点以上目安）
- B2Bビジネスへの理解と関心

【歓迎条件】

- 医療・製薬、美容、製造業、食品業界いずれかでの営業・マーケティング経験
- 展示会・イベント業界での業務経験
- 海外とのビジネス経験、または多国籍チームとの協働経験
- 自ら情報を収集し、業界のトレンドをキャッチアップできる方

Company Description