

## MMJ Network

For Your Career



【企画営業職】展示会ビジネスをリードするグローバル企業で活躍しませんか？業界トップランナー企業との協業・トレンド先取!!

【世界有数のB2Bイベント主催企業】の日本法人がバイリンガル人材を大募集!!

### Job Information

**Recruiter**

[MMJ Network](#)

**Hiring Company**

英国に本社がある外資系企業

**Job ID**

1580068

**Division**

事業部

**Industry**

Other (Advertising, PR, Media)

**Company Type**

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

**Non-Japanese Ratio**

(Almost) All Japanese

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

**Train Description**

Yamanote Line, Kanda Station

**Salary**

5 million yen ~ 7 million yen

**Work Hours**

9:00 - 18:00

**Holidays**

週休二日制、夏休み、年末年始休み、慶弔休暇、育児休暇、産休

**Refreshed**

May 22nd, 2026 06:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 1 year

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Daily Conversation

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

---

**Visa Status**Permission to work in Japan required

---

**Job Description****会社概要**

世界30カ国以上でB2B展示会を展開するマーケットリーダー企業の日本法人です。医療・製薬、美容・化粧品、ライフスタイル、食品、製造業など、専門性の高い業界に特化した展示会を通じて、国内外のビジネス機会を創出しています。業界の最新トレンドを捉えた企画力と、グローバルネットワークを活かした営業力で、出展企業と来場者の価値ある出会いを支援しています。

**募集職種**

企画営業職 (Exhibition Sales Executive)

**業務内容**

- ・ 医療機器、製薬、化粧品、食品、製造業などの業界における展示会の出展営業
- ・ 業界動向を踏まえた展示会テーマ・構成の企画立案
- ・ 出展企業の課題やニーズをヒアリングし、最適な出展プランを提案
- ・ 海外の関連チームと連携し、グローバル展開を視野に入れた営業活動
- ・ 展示会当日の運営サポート、出展後のフォローアップ
- ・ 業界団体・メディアとの連携による集客・プロモーション戦略の立案

---

**Required Skills****応募資格****【必須条件】**

- ・ 法人営業経験 (2年以上)
- ・ 日本語：ネイティブレベル、英語：ビジネスレベル (TOEIC700点以上目安)
- ・ B2Bビジネスへの理解と関心

**【歓迎条件】**

- ・ 医療・製薬、美容、製造業、食品業界いずれかでの営業・マーケティング経験
- ・ 展示会・イベント業界での業務経験
- ・ 海外とのビジネス経験、または多国籍チームとの協働経験
- ・ 自ら情報を収集し、業界のトレンドをキャッチアップできる方

---

**Company Description**