

ISA

らしさが、つよさ。

【名古屋】学校教育の課題に向き合い、形にする | 国際教育プログラムの企画営業

Job Information

Hiring Company

ISA Inc.

Job ID

1579991

Industry

Other (Education)

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio

(Almost) All Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Aichi Prefecture, Nagoya-shi Naka-ku

Salary

3.5 million yen ~ 6 million yen

Work Hours

09:00 ~ 18:00 (所定労働時間8時間) 【休憩】60分

Holidays

週休2日制 (土日祝)

Refreshed

May 21st, 2026 12:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■ ミッション

私たちアイエスエイは、未来を生きる中高生たちが

- 自ら考え、
- 自分の言葉で表現し、

- 多様性を尊重し、
- 世界に向けて行動できる力

を育むための総合的なグローバル教育プログラムを提供しています。

育成しているのは英語力だけではありません。

主体性、コミュニケーション力、異文化理解力、クリエイティビティ、問題解決力など、**次世代がグローバル社会で生き抜くために欠かせない力**を育てることが、私たちの使命です。

■ 募集職種

学校向けグローバル教育プログラムの提案営業

■ この仕事について

このポジションは、単なる営業活動ではありません。

学校教育の現場に向き合い、先生方と一緒に

「その学校にとって最適なグローバル教育」を創り上げる仕事です。

英語教育や留学指導の経験がある方なら、

先生方の悩み・現場の課題に自然と寄り添えるため、

これまでのキャリアが強みとしてそのまま活かせます。

■ 業務内容

公立・私立中学校・高等学校向けに、当社の教育プログラムを提案します。

- 担当校：1人あたり20～30校
- 既存顧客が中心（新規：既存＝3：7）
- 課題ヒアリング～提案～導入まで一貫して担当
- 社内の商品部門と連携し、プログラム内容を策定
- 国内・海外プログラムへの添乗あり（現場に立ち会える仕事です）
- 上長承認のもと、直行直帰・在宅勤務が可能

よく寄せられる相談例

- 「限られた予算でも、生徒に海外経験を提供したい」
- 「留学以外で国際経験のチャンスを作れないか」
- 「グローバル教育を授業として継続的に導入したい」

学校ごとに異なる課題に柔軟に対応しながら、最適なプログラムを提案していきます。

■ この仕事で得られるやりがい

- 生徒の変化を“現場で”実感できる

提案だけでなくプログラムへの添乗もあるため、

生徒が新しい文化に触れ、前向きに変化していく姿を直接見ることができます。

「海外に挑戦してみたい」「英語をもっと頑張りたい」——

そんな瞬間に立ち会えるのは、この仕事ならではの醍醐味です。

- 現場経験がそのまま価値になる

英語教育や留学指導のバックグラウンドがある方は、

先生方から「現場をわかってくれる」と頼りにされる場面が多く、

即戦力として活躍しやすい環境です。

- 提案して終わりではなく、成果まで見届けられる

先生方の課題を伺うところから、内容設計、実施、振り返りまで携われます。

営業でありながら**“教育づくりのプロセスそのもの”**に深く関われる点が魅力です。

- 先生方と同じ方向を向いて、長く信頼関係を築ける

目的はいつも「生徒により良い学びを届けること」。

だからこそ単発の営業ではなく、長期的に学校と伴走するパートナーシップが生まれます。

■ 配属先

東海支社

〒460-0008 愛知県名古屋市中区栄2-4-3 TOSHIN広小路本町ビル6F

■ 選考プロセス

- 書類選考
- 面接（3回予定）
- ※最終面接前にWeb適性検査あり

※初回面接は原則来社（調整不可の場合はオンライン）

※最終面接は東京本社にて対面実施

- ・ 内定

■ 雇用条件

- ・ 雇用形態：正社員（試用期間3ヶ月）
- ・ 年収：370万円～600万円（経験に応じて決定）
- ・ 勤務時間：9:00～18:00
- ・ 完全週休2日制（土日祝）

■ 給与詳細

- ・ 営業経験3年未満：370万～500万円
 - ・ 営業経験3年以上：450万～600万円
- ※年俸には基本給・賞与年3回・年間360時間分の固定残業代を含む
※決算賞与、各種手当あり

■ 福利厚生

- ・ 社会保険完備
- ・ 交通費（月5万円まで）
- ・ 資格手当
- ・ 空港送迎手当
- ・ 添乗手当
- ・ 時差出勤制度
- ・ 在宅勤務制度あり（週4程度出社が標準）

■ 求める人物像

- ・ 生徒の成長や教育に深く関わる仕事がしたい
- ・ グローバル教育の重要性に強く共感できる
- ・ 学校現場の課題に寄り添いながら一緒に解決したい
- ・ プログラムの実施まで責任を持って関わりたい

Required Skills

【必須】

■ 営業経験3年以上（法人・個人・業界不問）

■ 英語スキル(日常会話レベル以上)～海外留学経験や海外在住・赴任経験のある方を歓迎します～

Company Description