

ISA

らしさが、つよさ。

【品川】“売って終わらない”教育支援 | 学校向け国際教育コンサル営業

Job Information

Hiring Company

ISA Inc.

Job ID

1579988

Industry

Other (Education)

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio

(Almost) All Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Salary

4 million yen ~ 6 million yen

Work Hours

09:00 ~ 18:00 (所定労働時間8時間) 【休憩】60分

Holidays

週休2日制 (土日祝)

Refreshed

June 4th, 2026 14:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■ミッション

私たちアイエスエイは、未来を生きる子どもたちが

- 自ら考え、
- 自分の言葉で表現し、

- 多様性を尊重し、
- 世界に向けて行動できる力

を育むための総合的なグローバル教育プログラムを提供しています。

英語力だけにとどまらず、
主体性・コミュニケーション力・異文化理解力・クリエイティビティ・問題解決力など、
“次世代に必要なマインドとスキルセット”の育成を支えることが私たちの使命です。

■ 募集職種

学校向けグローバル教育プログラムの提案営業

■ この仕事について

このポジションは、単なる営業活動ではありません。
学校教育の現場に向き合い、先生方とともに
「その学校にとって最適なグローバル教育」を創り上げる仕事です。

英語教育・留学指導などの現場経験を持つ方であれば、
学校側の課題や悩みに共感しやすく、
自身のこれまでの業務経験を自然と活かせます。

■ 業務内容

公立・私立の中学校・高等学校を対象に、教育プログラムの提案営業を担当します。

- 担当校：1人あたり20～30校
- 新規顧客が中心（新規：既存 = 3:7）
- 先生方から課題をヒアリングし、最適なプログラムを提案
- 社内の商品部門と連携し、プログラム内容を策定
- 国内・海外プログラムへの添乗業務あり（現場に立ち会える仕事です）
- 直行直帰・在宅勤務可（上長承認のもと）

学校からよく寄せられる相談例：

- 「限られた予算でも、生徒に海外経験を提供したい」
- 「留学以外の形で国際経験を作れないか」
- 「定期的な授業としてグローバル教育を実施したい」

こうした声に応えながら、学校ごとに異なるニーズへ柔軟にアプローチします。

■ この仕事で得られるやりがい

- 生徒の変化を“現場で”実感できる

提案から実施まで一貫して関わるため、
自分の仕事が生徒の気づきや成長につながる瞬間を直接見られます。
生徒たちの「海外に挑戦してみたい」「もっと英語を頑張ってみたい」
そんな前向きな変化に立ち会えるのが大きな魅力です。

- 現場経験がそのまま価値になる

英語教育・留学指導の経験は、
先生方の課題や、プログラム実施のリアルを理解するうえで強みになります。
「現場をわかってくれる」と信頼されることも多く、
即戦力として活躍しやすい環境です。

- 提案して終わりではなく、成果まで見届けられる

先生方からの相談 → プログラム設計 → 実施 → 効果のフィードバック
まで一貫して携わることで、
営業でありながら“教育づくり”に深く関わることができます。

- 先生方と同じ方向を向いて、長く信頼関係を築ける

共通の目的は、「生徒により良い学びを届けること」。
そのため、単発の営業というより“教育のパートナー”として長期的に関係を築けます。

■ 配属先

首都圏支社
東京都港区港南1-6-41 芝浦クリスタル品川10F

■ 選考プロセス

書類選考 → 面接（3回予定） → 内定

- ※最終面接前にWeb適性検査あり
- ※初回面接は原則ご来社（調整不可の場合はオンライン）
- ※最終面接は東京本社にて対面実施

■雇用条件

- ・雇用形態：正社員（試用期間3ヶ月）
- ・年収：400～600万円（経験に応じて決定）
- ・勤務時間：9:00～18:00
- ・完全週休2日制（土日祝）

■給与詳細

- ・営業経験3年未満：380万～500万円
- ・営業経験3年以上：450万～600万円
- ※年俸には基本給・年3回の賞与・年間360時間分の固定残業代を含む
- ※決算賞与、各種手当あり

■福利厚生

- ・社会保険完備
- ・交通費支給（月5万円まで）
- ・資格手当
- ・空港送迎手当
- ・添乗手当
- ・時差出勤制度
- ・在宅勤務制度あり（週4程度出社が標準）

■求める人物像

- ・生徒の成長や教育に深く関わる仕事がしたい
- ・グローバル教育の重要性に強く共感できる
- ・学校現場の課題に寄り添いながら、解決策を一緒に考えたい
- ・プログラムの実施まで責任を持って取り組める

Required Skills

【必須】

- 営業経験3年以上（法人・個人・業界不問）
- 英語スキル(日常会話レベル以上)～海外留学経験や海外在住・赴任経験のある方を歓迎します～

Company Description