

Associate Practice Engagement Manager - Quality Engineering

Job Information

Recruiter
NEXUS Corporation

Job ID
1579931

Industry
IT Consulting

Company Type
Large Company (more than 300 employees)

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
Negotiable, based on experience

Refreshed
November 18th, 2026 02:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 10 years

Career Level
Executive

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Business Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

Key Responsibilities:

- Client relationship management and business development: manage client relationships, build a portfolio to $20M+, own the opportunity management cycle: Prospect-Evaluate-Propose-Close
- Client delivery assurance: collaborate with all delivery stakeholders involved to ensure fulfillment of all commitments to the client
- Account planning and governance: create the account plan including relationships required, opportunities to be pursued, price decisions, etc
- Drive top line revenue growth from Quality engineering GTM solutions/offerings
  - Build GTM strategy with a clear execution plan
  - Build pipeline by collaborating with industry vertical leaders, individual account leaders and Partner teams
  - Leverage the Partner resources to maximize large deal pipeline origination
  - Track deals very closely to increase pipeline, conversion and report to stakeholders
- Drive strategic solutions with partners
  - Design and build joint go-to-market offerings, execution plans with Partners

- Work with Internal teams to build out the differentiators
- Work with Partners with marketing/branding and campaigns to create excitement and lead generation

- Advise clients on solutions that leverage solutions
  - Drive market adoption of GTM solutions/offerings working directly with client stakeholders
  - Drive solution design, Value proposition, Proposal submission
  - Work with Partners, Client stakeholders and Internal stakeholders to drive Commercial negotiation and deal closure

職務内容：

- クライアントリレーション管理およびビジネス開発：顧客関係を統括し、2,000万ドル以上のポートフォリオを構築するとともに、案件創出サイクル（見込み顧客の発掘 / 要件評価 / 提案 / 成約）を主導
- クライアントへのデリバリー保証：関係するすべてのデリバリーステークホルダーと協力し、クライアントへのコミットメントを確実に履行
- アカウント計画とガバナンス：必要な関係構築、訴求機会、価格決定などを含むアカウント計画の策定
- クオリティエンジニアリングのGTMソリューション / 提供サービスを通じて、売上のトップライン成長を推進
  - 明確な実行計画に基づくGTM戦略を策定
  - 業界別リーダー、各アカウントリーダー、パートナーチームと連携し、案件パイプラインを構築
  - パートナーのリソースを活用し、大型案件のパイプライン創出を最大化
  - 案件を詳細に追跡し、パイプラインと成約率の向上を図り、ステークホルダーへ報告
- パートナーと共に戦略的ソリューションを推進
  - パートナーと共同で、GTM提供サービスや実行計画を設計・構築
  - 社内チームと連携し、競合との差別化要素を構築
  - パートナーと協力し、マーケティング / ブランディング施策およびキャンペーンを展開して、市場での認知向上とリード創出を推進
- 弊社ソリューションを活用した最適な解決策について、クライアントに助言
  - クライアントのステークホルダーと直接連携し、GTMソリューション / 提供サービスの市場採用を推進
  - ソリューション設計、バリュープロポジション策定、提案書の提出をリード
  - パートナー、クライアント側ステークホルダー、および社内ステークホルダーと協働し、商談交渉から契約締結までを推進

Required Skills

- Bachelor’s degree or foreign equivalent required from an accredited institution
- 10+ years of experience, with strong sales/relationship management/account management experience
- Deeper understanding of AI first approach to Quality engineering solutions and offerings (For Ex: AI Assurance, Agentic AI led QE for different types of testing like Agile/DevSecOps QE, Test Automation, Performance testing offerings), value proposition and estimation for different offerings
- Hands-on experience in building, architecting Multi Agent AI solutions
- Experience in complex QE solution design for customers with different levels of maturity
- Experience in a large QE solution discovery and assessment engagement
- Experience in Proposal creation, Estimates for QE offerings, Negotiation with customers/partners and internal stakeholders
- Good understanding of industry specific business issues and drivers
- Experience managing large multi-location consulting engagement teams
- 学士、または認定機関で求められる学士相当の資格
- 10年以上の経験と、優れた営業 / リレーションシップマネジメント / アカウントマネジメント経験を有することが望まれる
- クオリティエンジニアリングソリューションおよび提供サービスにおける AI-first アプローチへの深い理解（例：AI Assurance、アジャイル / DevSecOps 向けのエージェント型AI主導QE、テスト自動化、性能テストなど）、および各種提供サービスにおけるバリュープロポジションと見積りの知識を有していること
- マルチエージェントAIソリューションの構築およびアーキテクチャ設計に関する実務経験
- 成熟度の異なる顧客向けに複雑なQEソリューションを設計した経験
- 大規模なQEソリューションのディスカバリーおよびアセスメント案件に携わった経験
- QE提供サービスに関する提案書作成、見積り業務、および顧客・パートナー・社内ステークホルダーとの交渉経験
- 業界特有のビジネス課題や成長要因に関する深い理解
- 複数拠点にまたがる大規模コンサルティングチームを管理した経験

Company Description